

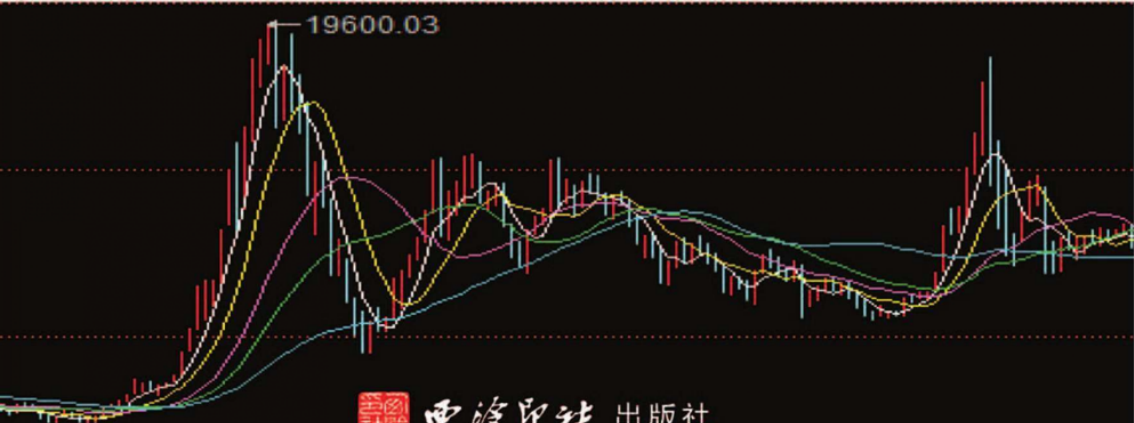
全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低, 10倍赔偿差价, 客服QQ/微信: 958218088, 期货开户和书籍下载请进: <http://www.7help.net>



股巧

传记

徐晓明 著



西泠印社 出版社

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

www.7help.net



股巧

传记

徐晓明 著



西泠印社 出版社

图书在版编目（C I P）数据

股丐传记 / 徐晓明著. — 杭州：西泠印社出版社，
2017.8

ISBN 978-7-5508-2128-6

I. ①股… II. ①徐… III. ①股票投资—基本知识
IV. ①F830.91

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第184257号

股丐传记

徐晓明 著

出品人：江 吟

责任编辑：周小霞

责任出版：李 兵

责任校对：刘玉立

装帧设计：方 雯

出版发行：西泠印社出版社

地 址：杭州市西湖文化广场32号E区5楼

邮 编：310014

电 话：0571—87243079

经 销：全国新华书店

制版印刷：衢州文捷印刷有限公司

开 本：850mm×1168mm 1/32

印 张：5.375

印 数：0001—3000

书 号：ISBN 978-7-5508-2128-6

版 次：2017年8月第1版 2017年8月第1次印刷

定 价：29.80元

序 一

股市投资犹如海中冲浪，波涛汹涌，充满刺激。这是个充满风险而又非常具有魅力的冒险家乐园。每一个参与者都在用自己的人生和财富撰写属于自己的投资神话，而每一段经历都丰富了我们自己对投资的享受和迷恋。正如亚当·史密斯所说：“这是金钱的游戏。”

人们常说玩股票，在这“玩就是做事”的股票投资世界里，多少英雄折戟沉沙，又有多少豪杰笑傲江湖。《股丐传记》的作者徐老师是一位沉浮股海数十年、历尽失败然而最终成功的佼佼者。多年股海历练，让他从一名充满书生气的小散成长为资深的成功金融投资者，其中的丰富经验弥足珍贵。

书中作者以轻松、诙谐的语言讲述了自己的投资经历，让我们身临其境地体会到了投资带来的痛苦和快乐。在专业领域，他以自己的投资实

践为基础,用通俗易懂的语言向我们讲述了分级基金的理论与套利技巧,精彩无比。

每个生命都有无数可能性,如果我们的梦想还在沉睡,希望这本书能叩开沉睡中的投资大门。

盛丽萍

于丙申隆冬

序 二

泱泱影城多恢弘，耸耸禹山顶苍穹。
巍巍屏岩势峥嵘，蜿蜒荆溪舞蛟龙。
能工巧匠知多少？人杰地灵名流众。
佛寺道观儒家苑，秦宫明殿宋桥拱。
中华文明五千年，故事无数影视中。

横店影视城每天都在拍摄众多的影视剧，单2011年就拍摄了4000多集。而横店人走南闯北，东奔西走，日出而作，日落而息。在市场经济的大潮中扬波搏浪，在建筑行业中大显身手，在科学殿堂中探索求真。他们每天都在编撰着一个个昨天的故事，演绎着一部部人生努力拼搏的生活话剧。我与《股丐传记》的作者徐晓明都是横店人，且是胞叔侄至亲，我们也常以横店人为豪。我目睹了作者从出生、求学、就业、闯荡股海并取得辉煌成就的全部历程。我也曾涉股海，还是作者赐

教入门，一度获利，但不知防御，投入自然有去无回。可以说与作者，除叔侄亲情外，还有着师徒之谊。读罢《股丐传记》，敬师之意倍增，叔侄伦理有错乱之感，在股坛中，他是叔、我是侄，方觉适宜。

《股丐传记》是作者的自传。作为一位名不见经传的“70后”草根股民，作者在20多年的股海生涯中，白手起家，几经起伏，如一叶小舟在股海中游弋，时而谷底探险，时而峰顶弄潮，最后没有在股海中沉溺，反而在股海中赢利千万之巨。同时历练了能在疯牛时圆梦，敢向猛熊中取胆，“该出手时就出手”的胆魄气度与“任凭风浪险，稳坐钓鱼船”的沉稳素养。

作者的人生经历犹如股市中的慢牛股，与改革开放的时代大盘同步前进。孩提岁月及学生时代，平稳起步，逐渐上升。到衢州工作的前十年，虽有震荡但总体平稳横盘。后来的基金淘宝、下海经商、疯牛圆梦、猛熊取胆的岁月，已是连续飙升，高级职称加冕、股业辉煌、建房置产，喜事连连，纷至沓来。虽不属名流富豪，也已跻身中产中的上层之列。为叔之辈自然由衷地感到欣喜不已。

寓不平凡于平凡之中，集无数小胜而成大胜，

或许正是在股海中拾贝之真谛。作者撰写《股丐传记》，是想把自己投资股市的感悟、教训及成功的点点滴滴奉献给同在股市拼杀的普通股民，盼他们看完这本传记后有所反思，有所启迪，有所成功。这或许就是作者撰书的初衷与主题吧！《股丐传记》付梓，嘱为之序，义不容辞，乐而为之。

徐海水
于丙申中秋

注：徐海水为《衢州教育》创始人之一，并任主编20多年，著有《徐海水散文集》。

目 录

序一	盛丽萍
序二	徐海水
孩提岁月	1
学生时代	5
初涉股市	16
沦为股丐	28
基金淘金	42
下海经商	58
疯牛圆梦	69
猛熊取胆	81
寄语股友	90
以守为攻——淘宝 A 类基金	103

套利技巧.....	110
技校回眸.....	126
美加记游.....	132
后 记.....	159

孩提岁月

我的爷爷是位归国养老的香港侨胞，奶奶是位广做善事、勤俭持家的中国传统农村老太。父亲是位木匠，农闲时做点独轮车架与椅子到横店小集市上出售，卖掉后挣点零花钱。母亲学过裁缝手艺，常常无偿地帮人家缝缝补补。二叔是生产队里的会计，姑姑与姐姐都是小学生，还有一位牙牙学语的哥哥。在我出生之前，整个家族的生活并不轻松。

1971年5月2日，我出生时的啼哭声打破了沉闷，全家人都露出了久违的笑颜。奶奶对天焚香，口中念着“小孙子给我全家带来好运气”“小孙子是我们全家救星”之类的祝愿话。同时给我起了个“晓明”的名字，也是全家人盼望黎明之意。或许有些巧合，自从全家喝了我的百日酒后，我家的生活有了起色。奶奶信佛，她更感到是我给全家带来了好运气，是她焚香祈求佛祖保佑的结

果。我也因此被全家人格外宠爱。

出生于二十世纪六七十年代的人大概都有这样的记忆：小时候总是吃不饱饭。我自然也没有例外。记忆中，我家平时的饭中总要放些青菜萝卜之类的蔬菜，有时还要加点红薯、胡萝卜充饥。一个月中偶尔吃一两顿白米饭，也要限量而吃。我们姐弟三人每人一碗，由母亲装满，高出碗口部分用筷子刮平。由于平时大家比较宠爱我，因此形成了我霸道的性格，三碗饭必须由我先挑选相对满一点的那碗（其实由于用筷子刮过，已经很均匀了）。那时姐姐哥哥都是长身体的年龄，母亲私底下会另外再给姐姐哥哥加一点，这是后来母亲告诉我的。那时候，只要吃白米饭，什么菜都已不重要，加点酱油一拌，就狼吞虎咽了。

我父亲有酒瘾与烟瘾。香烟平时是买不起的，父亲经常种点烟叶，晒干后，切成烟丝，自制了一个卷烟盒，卷成一支支香烟的样子，然后放进空的香烟盒中，在外人面前，好像是在抽香烟，其实抽的是旱烟。过年时，出门会客，父亲也会买几包香烟，有好烟时，还要递给爷爷与叔叔抽。家中每年也要酿点红曲酒，供父亲喝，也为了逢年过节供拜

年客饮用与祭祖宗所用。因为量不多，一般正月一过，酒坛已见底，父亲总是要到村里的代销店里赊点酒，偶尔也买包烟。久而久之，母亲自然知情，为此，两人经常吵架，有时母亲气得回外婆家去了。

父亲最开心的时候，莫过于当他把起早摸黑在家做好的独轮车架与椅子拿到横店集市卖掉后，袋子里有了几张大团结(十元)的时候。每逢这时，父亲回家路经西山坡顶的代销店，就会买斤黄酒，要点卤好的猪头肉与一包雄狮牌香烟。一碗酒下肚，话匣子就打开了，与那店主不厌其烦地讲述他在外打工做木匠的往事。酒后，还会捎上两斤白干，顺便给我们姐弟三人每人三颗纸包糖，并还清了平时赊欠的烟酒钱。然后，红光满面，酒气熏天，哼着《梁祝》中的《十八相送》回家来了。我很有经验，这时候，必然有糖饼之类的零食，有时我捷足先登，也就多要了一点。

父亲抽烟时吐出来的烟，小时候远远闻去真有点香味。我经常看见父亲凑到酒瓶那儿喝上几口，喝酒后总是兴奋不已，久而久之，我对那酒瓶有了好奇心。六岁那年，有一天我趁父亲不在，偷

偷打开瓶塞,看看像白开水一样的白干,往嘴里倒了一大口。吞下后,肚里如火烧,呛得涕泪直流。我忍不住大声哭了起来。奶奶闻声赶来,给我喝了一碗凉开水,才平息下去。酒原来是如此难喝的,父母亲为喝酒抽烟之事又经常吵架,我那时就暗暗地下决心,长大以后绝不抽烟喝酒。

学生时代

5

“从来就没有什么救世主，也不靠神仙皇帝，要创造人类的幸福全靠我们自己。”国际歌的这两句歌词于1978年冬在安徽凤阳小岗村得到了充分的印证。18位农民以“托孤”的方式，冒天下之大不韪，在土地承包责任书上按下鲜红的手印，实施了“大包干”。这一“按”竟成了中国农村改革的第一份宣言，它改变了中国农村发展史，揭开了中国改革开放的序幕。这一份“承包责任书”也被放进了中国革命历史博物馆之中，永远展示着自强不息的小岗人“敢想敢干，敢为天下先”的精神。

大河有水小河满，国家稳定民安康。小岗村农村家庭联产承包责任制得到党中央的充分肯定后，在全国全面铺开，给农民家庭带来了实实在在的好处，彻底解决了温饱问题。吃白米饭已是家家户户的家常便饭。我家中酒缸里的酒也常年不断，父亲的烟再也不是一包一包的买了，一买就是

一条,更不用赊欠了。父母亲为喝酒抽烟的吵架声,再也听不见了。全家人逢年过节都穿上新衣裳,母亲也显得年轻起来。1978年,小叔叔经考试以全乡(公社)第一名的成绩被录用为民办教师,我也背上新书包和叔叔一起跨进了校门。我的学习成绩比较优秀,尤其数学课我特别喜欢。读四年级时,刚好叔叔也教平行班,那时叔叔已是中心小学的教导主任,他想把我换到他自己教的班里去。只因我成绩比较好,我的班主任不同意,要把叔叔班里第一名的学生与我换才同意,考虑到方方面面的因素,最后没有换成。但叔叔还是经常关心我的学习,鼓励我进步。

有两件事我至今记忆犹新。其一是,五年级学到分数应用题时,叔叔给我讲了一个印度人分牛的故事。相传在遥远的古代,有位老人去世后留给三个儿子一份遗嘱,把家中的17头牛, $\frac{1}{2}$ 分给老大, $\frac{1}{3}$ 分给老二, $\frac{1}{9}$ 分给老三。印度人非常崇拜牛,因此是不能杀的。三兄弟反复商量,仍然分不出来。此时,有个牵牛路过的农夫,把他的一头牛借给三兄弟,放在一起变成18头牛,然后再分,结果马上分出来了。老大得到18的 $\frac{1}{2}$ 是9头

牛,老二得18的 $\frac{1}{3}$ 是6头牛,老三得18的 $\frac{1}{9}$ 是2头牛, $9+6+2$ 刚好是17,农夫又牵回了他自己的那头牛。叔叔要求我用我学过的数学知识来解析这个故事。我想了一个晚上,仍然想不出所以然来。第二天,叔叔启发我用公分母的知识去考虑,于是我马上明白了,这故事属于“已知一个数的几分之几是多少,求这个数”的算法。即已知一个数的 $(\frac{1}{2} + \frac{1}{3} + \frac{1}{9})$ 是17,求这个数。 $17 \div (\frac{1}{2} + \frac{1}{3} + \frac{1}{9})$ 即可得出18是公分母,也就是说分牛要以18为基数,分法也就迎刃而解了。

其二是,当我学到圆周率的时候,叔叔又给我讲了一个故事。从前有位老先生,天天到山顶寺庙里去和一个老和尚喝酒,布置给学生的作业是背出圆周率小数点后20位以上,一连好多天都是如此,但学生还是背不下来。后来有位聪明的学生,把圆周率小数点后的前22位编成一首诗,结果大家都背下来了。那天老先生喝酒下来,学生们一起背诗:“山顶一寺一壶酒,尔乐苦杀吾,把酒吃,酒杀尔,杀不死,尔而乐。”先生仔细一听,确实是3.1415926535897932384626。先生吃惊不已,再也不敢上寺里去喝酒了。这个故事,使我至今

仍能记住圆周率小数点后的22位数字。

叔叔是老三届高中生,文理功底扎实,一直坚持看书学习。在20世纪80年代初东阳县民办教师考试中,叔叔语文、数学两门成绩均在95分以上,这在东阳县里也是名列前茅的。由于叔叔的言传身教,我的语数成绩也都比较优秀,且相对稳定。初中一年级那年,我代表学校参加了全县的数学竞赛,我这位农村初中生居然拿到了三等奖,校长在全校师生大会上公开点名表扬,班主任更是激动不已,决定用班级的班会费奖给我5元钱。那时我一学期的学杂费也只要3元钱。我把5元钱交到母亲手里,全家都很高兴,母亲当晚给我煮了两个鸡蛋表示祝贺,我自己也为第一次给家里挣了钱而感到自豪。

我读初中时,姐姐哥哥都已长大了,一家五口住在爷爷奶奶分给我父亲的一间半老房子里已相当拥挤,造新房子已是迫在眉睫。父母都是农民,无固定收入,家里收入的主要来源是父亲夜以继日地做点农村家具所卖的钱和母亲在家中养几头猪供国家收购得来的钱。为了多挣钱,家里又养起了一些兔子,卖掉兔毛也有点钱可挣。那时,姐

姐已上大学，哥哥也上高中，拔草喂兔子就成了我的分内之事了。放学回家，我马上到田野中去拔草，因家家户户都拔草，那时田野里的嫩草比田里的苗还珍贵，拔满一小筐草至少要2个小时。老师布置的家庭作业，我经常没有完成，也因此赢得了数学老师给我的“懒秀才”称号。这自然影响了我的学习，中考时，我因总分2分之差而无缘于省重点中学——东阳中学。

事物总是一分为二的，在普通高中里，我自然成了学习尖子，成了高考学生中的种子选手。班主任格外器重我，任课老师也比较看重我，当时东阳湖溪一中的陈茂鸿校长，不仅亲自教我们数学课，高考前两个月，陈校长还专门找我谈了一次话，要我发扬冲刺精神，周末尽量少回家。对此，我也十分感动与感激。

高中三年，我除了在学习成绩上有点自豪感外，在经济条件与生活上就显得有些自卑感了。改革开放以后，在鼓励让少数人先富起来的思潮的影响下，农村家庭收入逐渐向两极分化。多数家庭开始富裕起来了，而我父母为了还掉造两间矮房子导致的负债，生活仍然比较拮据，与富裕家

庭的子女相比,已相距甚远。当时班里条件最好的自然是横店集团总裁、“中国好莱坞”的缔造者徐文荣的小儿子徐晓安了,那时我们就称他为横店“少东家”。他上学经常是小轿车接送,穿的都是我们根本没听说过的名牌,吃饭都到教工餐厅另开小灶。徐晓安虽然家里条件好,但为人比较大气,也相当随和。我们都是横店人,且两人同姓,他常说我们是本家,是兄弟。有一次,他请我们几个横店人,在湖溪镇的“高级餐厅”里美美地吃了一顿。我大饱口福,也大饱眼福,因为有些菜我从来没有见过。那时物价也便宜,我看他只花了50多元钱,但对我来说,已是“高楼一席酒,穷汉半年粮”了。徐晓安在湖溪一中只读了一年,第二年就在他父亲的协调下,转学去东阳中学就读了。虽然高中同学仅一年时间,但却留下了美好的回忆与情谊。

和徐晓安相比,我的生活寒碜不已。骑自行车上学是我憧憬已久的事。在读小学五年级时,我虽够不到自行车坐垫,却已能把脚斜伸过三脚架,一高一低地骑来骑去了。及够到坐垫后,偶尔家里要我到外婆家拿点东西,我就十分高兴,一是

过了骑车瘾,二是外婆总会烧一碗香喷喷的鸡蛋面给我吃,真是一箭双雕。可惜那时家中只有一辆自行车,只能供父亲骑了。最大的奢侈就是上学路上,父亲骑车送我一程。有一次,我坐在自行车后架上,看着五十多岁的父亲,花白的头发,微驼的后背,去程全是逆东阳南江而上的上坡路,加上我身上半个月的米粮和一大罐霉干菜,与七七八八的生活学习用品,父亲骑得气喘吁吁。霎那间,我对父爱的感恩油然而生,眼湿鼻酸之感倏然而至。于是我坚持半路下车步行到校。看着父亲一个人骑下坡路轻松回家,我的心也轻松起来。

在高中三年,我感到最羞涩的是总要穿哥哥的旧衣服裤子,屁股那一块都是打上双环补丁,尽管母亲缝补得较好,但仍然是一目了然。男同学之间无所谓,但在女同学面前,尤其是自己心仪的女同学面前,我真有些无地自容之感。我学习成绩好,标准的 $\sqrt{3}$ (173cm) 身高,虽不是很帅,脸庞却也耐看,这些可在女同学面前炫耀之处,因为这双环补丁而荡然无存了。因此,一旦穿双环补丁裤子时,除了上课,我绝不肯在女同学面前露脸。想不到的是,我在读大学时,收到了一位高中女同学

的来信，她在信中说：“你那双环补丁裤子给我留下美好的记忆，体现了你诚实淳朴与艰苦朴素的美德。”她和我虽然没走上爱情之路，但至今仍保持友谊，姐弟相称，可谓红颜知己。

霉干菜是贫困的东阳学子读书时的主打菜，自从《人民日报》刊登了《百名博士汇一市，千位教授同故乡》的文章后，就被称为“博士菜”。其制作方法也很简单：把九头芥腌制后，再切细晒干储存。烹饪时，用少量猪油放上霉干菜，加点黄酒和辣椒、生姜之类的佐料炒熟，再把它蒸至变软。其味可口，香气扑鼻。三年高中时，在学校里我几乎每天都要用它下饭，偶尔母亲在炒霉干菜时给我放几颗小肉丁，同寝室的同学都会在我的霉干菜罐里翻搅不已，如沙中觅珠，一颗也不放过，一餐就把小肉丁吃得无影无踪。

1989年高考前夕，传言纷纷，都说今年要停止高考，我们高三学生自然都忧心忡忡。最后虽然照常高考，但据说大学招生的名额减少了不少。7月份参加高考后，尽管我的成绩不十分理想，却也充满冀盼。8月初的一天，我家门口柳树上的喜鹊喳喳叫，厨房锅底的火花嗤嗤笑，信佛的奶奶

说：“晓明，你要考上大学了，奶奶是天天在求佛祖保佑呢！”或许巧合，那天中午，邮差送来了一份我的录取通知书：我被浙江省农村技术师范专科学校录取了。这在当时的农村来说，表明我已跳出农门，吃上皇粮，今后就是穿皮鞋、坐办公室拿国家工资的人了，真有点“朝为田舍郎，暮登天子堂”的境界。亲戚朋友都来祝贺，当时的生产队也送来100元钱，这是东阳农村的乡规民约。我家摆了十多桌酒筵，并出钱放映了一场电影，以答谢梓里乡亲、亲朋好友的盛情。

丹桂飘香，金风送爽。1989年的中秋时节，我的人生之舟已在东海之滨的宁波港湾停棹泊岸。我生平第一次看见了浩淼的大海，港口千帆竞发，远方海天相接，碧波万顷。宁波市内，高楼林立，小车如流，一到晚上，灯火辉煌。在高楼上鸟瞰，人行道上，东奔西走的人们摩肩接踵，南来北往的车辆如鱼群过江，一派大都市的繁华盛景，让我这从小在农村长大的毛头小子大开眼界。

大学的前身为浙江农业大学宁波分校，历史颇为久远。教学楼巍峨壮观，图书馆、体育馆、教职工公寓与一幢幢学生宿舍鳞次栉比，错落有

致。一条条马路纵横交错，路边树绿花美，香气袭人。校园里种着奇花异树，小山坡上碧草如茵，四周修竹千竿，垂柳万缕，小盆景中的菊花一片金黄，独领风骚，占尽秋光。刚进入校园的几天，真有《红楼梦》中“刘姥姥进大观园”的感叹。

上了大学以后，我也告别了穿双环补丁裤与霉干菜拌饭的岁月。随着改革开放的深入，家里的收入逐渐增多，造房子欠下的债也已还清，姐姐大学毕业参加工作了，不时地寄点粮票与零花钱给我，哥哥当上了代课老师，工资虽低，却也能养活自己。上大学时，母亲给我买了套像样的西装与一双皮鞋。父亲把他那只戴了多年的上海表戴到了我的手上。在学校里与条件好的同学相比，虽有差距，但不显得格外寒碜。学生食堂的饭菜我已感到十分有味道，加上国家扶持师范教育，师范生有每月50元的生活费。家里已不用寄钱给我了，真正是衣食无忧了。大学三年除去寒暑假，在校时间近1000天，教室、食堂、寝室成了我的三点一线。我没有强烈的奋斗目标，学习成绩比不上，比下有余。大学时代谈恋爱已是永恒的话题，花前月下双双对对，修竹丛中卿卿我我，可谓

比比皆是。假期里或双双赴四明山红色旅游,或在普陀山观音阁里双双许愿的情况,也时有耳闻。我们寝室里的四位同学兴趣相同,性格相近,空余时间基本都在寝室里下棋、打扑克消磨时光。我们共同感叹:“爱我的人我不爱她,我爱的人她不爱我!”女同学也很少光顾我们寝室,我们自喻自己的寝室是和尚寺,是罗汉阁。

生活的长河正如流水一样,没有曲折与礁石阻挡反而激不起美丽的浪花。大学三年过分的平稳顺畅反而没有中学时代那种勤奋刻苦、努力拼搏的艰辛而又难忘的回忆。值得庆幸的是,大学毕业分配时我比班里的一般同学要略胜一筹,我被分配到衢州市技工学校任教。衢州虽不及杭州、宁波那样繁华,但已是省辖市,且是历史文化名城,交通发达,素有“四省通衢”之称。按规定我要回东阳工作,东阳大学毕业生数量多,像我这种专科生只能去山区任教。能分配到衢州是因我那当民办教师的小叔叔当时已在衢州市教委工作,在叔叔的协调帮扶下,我们的人生轨迹又一次交会在一起了。

初涉股市

16

“君不见，黄河之水天上来，奔流到海不复回。”我国改革开放的大潮洪流滚滚，势不可挡。特区经济、商品经济、社会主义市场经济等纷纷涌现。“一个中心，两个基本点”的基本路线确立，小平南方讲话以后，住房医疗市场、汽车市场、电子产品市场犹如雨后春笋，层出不穷。我国的证券市场就是改革开放大潮中绽开的一朵浪花。它涉及千家万户、成千上万股民。随着股市大盘的涨涨落落，多少人喜笑颜开，一路追涨，多少人忧心如焚，挥泪杀跌，演绎出无数喜怒哀乐、酸甜苦辣。

从东海之滨来到钱江源头的名城衢州，虽然没有大海浩淼的壮观，却能领略山区丘陵的旖旎风光。蓝天上衢州机场的银燕时而飞翔，浙赣铁路上呼啸的列车不时飞驰而来。山地梯田，漫山遍野的橘林颇为壮观。“一年好景君须记，最是橙黄橘绿时”，宋代词人苏轼写的这两句诗，确实是

对衢州橘乡恰如其分的描绘与概括。来衢不久，我就吃到香甜可口的衢州橘子，价廉物美，我一口气吃了十多个。在衢州一个月吃掉的橘子居然超过我自小吃橘子的总和。衢州山清水秀，物产丰富，民风淳朴，来衢仅月余，我已深深爱上了衢州。

1992年8月上旬，我到衢州市技工学校报到，9月4日，就领到了8月、9月两个月的工资，一共600多元。第一次见到这么多钱，我心花怒放。我首先给父亲买了两瓶酒、一条烟，再给母亲买了五盒衢州特产——宫宝营养品，准备10月1日放假时带回家，以示我的孝心与对父母的感恩之情。当时学校没有房子安排我住，只能自己在城郊租房，三个月的房租就付了150元，又买了一辆多年来梦寐以求的老式凤凰牌自行车，剩下的钱就只够支付我的生活费了。骑上新自行车上班，人也仿佛高了半截，学生们也都围上来欣赏。我自己也非常爱惜，只要有一点灰尘就把它擦掉。它既是我生活中的忠实伴侣，也是我靠自己工资买下的唯一财产。城郊结合部鱼龙混杂，也是小偷经常出没的地方。9月底的一天，我正准备骑车去上班，突然发现自行车不见了，我沉下了脸，犹

如弥月婴儿乍被雷霆震惊,如深山樵子忽闻虎豹之声,惘然不知所措。自行车就这么没了?再也找不回来了吗?我心里郁郁不欢,直到好几天以后才接受自行车被偷了的事实。调皮的学生戏说我把新车送女朋友了,自然被我一顿臭骂,我把无名的火发到学生头上,也真正体会到惘然若失这个成语的含义。后来学校的同事告诉我,现在社会上偷车贼非常猖狂,买新车是很容易被偷走的,有的买来只有几天时间就被偷走,我骑了20多天已是不错了,我的心也似乎得到了莫名的安慰。无奈之下,只能到修车店里花50元买了辆旧车使用,偷车贼也不再光顾了。想不到旧车的价值有时还胜于新车,真有点宇宙之大无奇不有的感叹。

初到衢州,人生地不熟,上班时,面对众多学生,热闹不已。一到周末,就无所事事,甚有无聊孤寂之感。偶尔到叔叔家吃餐饭,聊聊家常。叔叔婶婶十分热情,叫我每到周末就到他们家吃饭,但我自己不好意思经常打扰,于是有事无事又回到学校里转转。我发现学校围墙外面就是农民的承包田,挖深后成了养鱼的鱼池,学校操场边的围

墙上有一个排水口与之相通,鱼群经常到排水口附近觅食。出于好奇、好玩,我灵机一动,去渔具店买了鱼线、鱼钩与浮标,鱼竿是用不上的,也舍不得买。装好鱼钩和浮标,把蚯蚓钩在鱼钩上以后,我半跪着用小木棒把浮标和鱼钩通过排水口推到围墙外侧,排水口旁边安放一面镜子,调整好位置,通过镜子的反射,浮标的沉浮看得一清二楚。仅半个上午,我就钓到十多斤鲫鱼。这么多鱼,我一人吃不完,拿到了叔叔家里,叔叔全家都惊叹不已。叔叔在肯定我脑袋灵活、日后定有出息的同时,告诉我这种事偶尔干一两次无妨,但不能成经常之举,因我是人民教师,要为人师表。我觉得叔叔的话语重心长,很有道理,后来再也没有去钓鱼了。但此事给我留下了深刻记忆,每当想起,就会情不自禁地笑起来。

光阴荏苒,日月如梭。转眼在衢州过了三个春秋,虽无大喜大忧,却也是与时俱进,收获颇多:房改政策的贯彻,我也有了自己的房子;经朋友介绍相识,娶了位衢州本地姑娘结了婚,不久生了个女儿;教师职称制度的改革,我也成了学校里的讲师;三年的积蓄也有了数千元的存款。也可谓是

房子、妻子、孩子、帽子与票子“五子登科”了。

不知足是绝大部分人的本性，也是人们努力奋斗的动力源泉。邓小平南方讲话以后，涌现了全民经商的热潮，贫民发财、官员下海的故事也时有耳闻。闲时静际，我也试图从某方面进行突破，然而，又听人说：“做生意靠骗，办工厂靠欠，当官靠线”，我既不会骗，又不敢欠，更没有当官的线，经常是夜里想起路千条，日中唯有独木桥。

众里寻他千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处。机缘巧合下我走进了证券市场，这里既不能骗，又不能欠，也不靠线，全靠自己的脑袋，利空利好、追涨杀跌，天高任鸟飞，海阔凭鱼跃，可谓别有洞天。

1995年4月初的一天，雨后初霁，阳光乍放。吃过中饭，离上课时间还很长，同办公室的一个同事带着我去证券公司玩，骑着自行车我俩就到了证券公司。还没到开盘时间，一楼大厅里有两块巨大的显示屏，不停地闪烁着红红绿绿的数字，边上还有一个蛮高的柜台，里面有三四个工作人员在聊天。同事告诉我现在股票便宜，可以买点。我顿时来了兴趣。

我问：“怎么买？”

“要先开户，然后把钱存进去就可以了。”他回答说。

“我兜里只有500多块钱。”我又说。

“那我的账户借你用一下吧，买哪只股你自己定，亏了我不负责的。”他十分认真地说。

我就给了他500元钱，说：“钱少就买最便宜的吧，还能多买几股。”

他看了几分钟大屏幕后说：“那就买琼民源吧，现在股价为1.50元。”我同意后，把钱交到柜台，工作人员瞟了一眼，懒洋洋地收了去，大概看钱少嫌烦，还打扰了他们聊天。存好以后，我拿起柜台上的一个表格，填上账号、股票代码、买入价格和数量。等了几分钟就到了一点钟。我们把表格交给另外一个专门报单的工作人员，她就用电话把单直接报到交易所。然后告诉我们已经报过去了，还给了我们一个回执。现在想想那时的证券市场真是落后，不禁让人感慨中国证券市场发展之快。买好股票我们就赶回学校上班了，因为钱少，我也没怎么放心上。

只是之后的每一天，我都会看看《衢州日报》，

因为《衢州日报》会把前一天股票的收盘价印在中缝处。那时股票数量很少，中缝处印了所有股票名称和收盘价后还有空余。意外的是自我买入以后这股票几乎天天上涨。4月底时已到3元多。我让同事把股票卖掉，除了手续费，竟赚了400多元。我似乎找到了一条发财致富的路子。“五一长假”以后我就自己到衢州市人民银行开户，过了一个星期才开好沪深股市的证券账户，然后马上就到证券公司开了资金账户，一共花了100元钱。接着，我倾其所有，连必要的生活费也先存入资金账户，记得是4600元。从此过上了真正的股民生活，感觉每天都是充满希望的日子。

俗话说“失败是成功之母”，“吃一堑长一智”。第一次太容易赚到钱往往不一定是好事。接下来的日子虽然大盘指数都在慢慢上涨，我却一个星期内几次进进出出以后就把赚来的400元亏完了，账户总资产缩减至4000元。反思后，我开始认真学习股票知识，买了一本《钱龙秘笈》反复学习，几乎每天中午都到证券公司大户室，趁大户们吃饭间隙用一下电脑，对照K线图研究各种技术指标。大户们一回来，我就得马上站起来，讨好地

笑笑，嘴里不停地道谢谢。看着这些大户们谈笑风生、意气风发的样子，我暗下决心，总有一天我也会坐进这大户室，一人一台电脑，像指挥官一样带领着我的全部资金在股市里奋勇拼杀，享受着“指点江山、快意恩仇”的兴奋和“足不出门、财源滚滚”的人生乐趣！只是当时要有10万资金才有资格进大户室，现实和理想差距太大了，真有“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”的感触。那时总共也就300多只股票，一个多月下来，我的脑子里已经牢牢记住了所有股票的代码、名称、主营、流通盘、每股收益等等。周末我基本都到新华书店看有关于证券、投资的书籍，如《波浪理论》《巴菲特传奇》等。家里有许多关于股票的报纸。如当时每周必买的《四川金融报》，上面有许多股评文章，有每只股票最近K线图和专家点评。另外还有很多《钱江晚报》的财经版，是免费从学校阅览室拿回来的，只可惜这报纸拿到手都已经晚了几天。每天晚上看电视也只看股票栏目，从这个台看到那个台，往往被股评家说得云里雾里一般。此时的我已经成了彻彻底底的股迷、股痴了。

接下来的几个月，每个月一发工资我就存入

证券公司的账户之中，总是感觉资本太少。不过运气也不错，大盘一路上涨。或许是加上有了点“技术”，我也获得了不菲的收益，心里美美的。估计等年底学校发了年终奖，存入账户后应该达到五位数了，我也快成为“万元户”了。偏偏事不如意，自1996年7月24日起，管理层一团团冷风吹来，接连发布了后来被称为“十二道金牌”的规定，大致有：《关于规范上市公司行为若干问题的通知》《证券交易所管理方法》《关于坚决制止股票发行中透支行为的通知》等等。毫无风险意识且急于发财的我早被半年来的胜利冲昏了头脑，天天满仓。到了1996年12月16日，星期一，《人民日报》在头版发表特约评论员文章《正确认识当前股票市场》，主要内容有四点：股市因何出现暴涨；股市有涨必有落；坚持“八字方针”规范证券市场；进一步抑制过度投机。同时，当日开始实行涨跌幅为10%的涨跌板制度。当日两市大盘几乎“一”字跌停，17日继续跌停开盘，虽然盘中有过反弹，仍然接近跌停收盘。连续两个跌停，第一次领略到了股市的风险，随后几天又大幅振荡，我心态差极了，又想发财，又怕血本无归，几次追涨杀跌以后，

账户上只剩下5000元了，到此时已是一分钱没赚到，还倒贴了好几个月的工资进去，“万元户”的梦也就破了。其实1996年还真是一波大牛市，上证指数全年涨幅65%，深成指年涨幅更是高达225.74%，出现了深发展、四川长虹等许多大牛股，只是自己没把握住。此时的我已深陷股市，对什么都提不起兴趣，一天到晚脑子里只有“股票、股票”，哪怕在学校里上课心里也牵挂着股票，真有点“此情无计可消除，才下眉头，却上心头”的境地了。像我这样的小人物，除了股票能给自己带来希望和梦想，其他方面真的看不到前途。我总幻想在股市里找到捷径从而改变自己的人生，事实却欲速则不达，越急于求成，往往越走弯路。

25

证券市场有市场的共性，自然有着许许多多赚钱获利的机会。如何发现它，并能及时捕捉机会，这就靠持股人的聪明才智和有理有节的判断与分析能力了。1997年春节以后，我还是痴心不改，继续拼杀在股市中，虽然账户上只有5000元，但那已是我的全部财产，也是我的全部希望。只是心里被年前的一波急跌吓着了，1997年的一波大牛市始终是半仓左右，利用技术指标选出的股

票,心中也总是没底,又怕大盘大跌,战战兢兢在一波大牛市中谨慎地赚着小钱。

5月的橘子花开满衢城,香气四溢,沁人心脾。我的好运气随之而来。5月29日一汽轿车新股发行,当时的发行价是6.8元,要6800元才能摇一个号码。凭着昔日对红旗轿车的崇拜,发行前我就卖掉所有股票,准备了7000元资金,29号下午1点8分(特意选在这个时机图个吉利),满含希望地敲下了申购1000股的回车键。第二天晚上看到中签率有3%以上,心里更是充满了希望。第四天早上因为没课,9点整我就到了证券公司大厅的电脑前,刷了一下资金卡,输入密码,发现资金没有退回来,“中了”这个念头跳入脑海,再仔细查了好几遍还是不敢确定。请边上一位股民帮我再确认了一遍,终于相信自己真的中了新股。之前我也申购过几次发行价低的新股,次次都失望。毕竟我的资金只能摇一个号码,几率太低。这次盘子大,中签率高,但摇一个号码能中也真是运气,我想也许我的机会来了。从此我的炒股本钱至少可以翻一番。牛市行情势如奔牛,6月18号,一汽轿车上市,开盘价16.00元,我毫不犹豫地

以集合竞价卖出。因为当时心里估算好了,这么高的中签率,如果能够翻一番开盘,那些有大资金摇新股的4天时间就有3%的收益,而且基本是无风险的,现在开盘价是16元,收益率也太高了,基本应该落袋为安了。心里也感慨有资本真好,一个星期就能稳赚4个多点。我一下子赚了近一万元,好几天心情都不能平静,大有穷人暴富与寒士登科的兴奋与喜悦,感觉世界特别美好,前途一片光明。

沦为股丐

证券市场是一个特殊的市场,既有普通市场的特点,也有投机的成分。它获利立竿见影,几千元的股本,短期内可能翻几番而逾万,反之,再多的资本也会在顷刻之间损失惨重。这种获利快,缩水也快的属性,其实与赌场有点接近。证券市场美其名曰“投资”,其实称为“下注”也未尝不可。

28

卖了一汽轿车以后,大盘一直比较低迷,我有了摇新股赚来的9000多元,胆子又开始大了。另一方面,我认定只有股市才能改变我的人生,实现我进大户室的人生目标。到了1997年7月,学校放暑假了,我就天天泡在证券公司。7月初,大盘下跌几天以后开始走稳,我天天买进卖出基本上都在为证券公司做嫁衣裳。到了8月底,大盘收出了八连阳K线图,量价配合也十分理想。大盘由原来的“M”头变成了“双W”底。我感觉大盘要起来了,至少会有一根大阳线。自从摇新股赚了

近万元以后,我的野心也开始膨胀起来了,感到小打小闹赚几百元也发不了财,自我感觉技术也不错了,打算在股市里大显身手,大干一场。无奈资本太小,巧妇难为无米之炊,筹措资本已是燃眉之急了。恰巧当时我大哥因为在横店集团下面的铜管件厂跑了几年业务赚了些钱,正在造新房,当时刚浇好地基,手头有十多万元钱用于后续建房。8月30日是周日,我回了趟家,和大哥商量把钱先借我炒一下股。我答应一定保证本金安全,不影响他造房子。因为我平时老实稳重,也很节约,我哥也想帮我一下,他知道我光在学校里教书也没有多少收入,就答应了。周日我用塑料袋和一件旧衣服把10万元钱包了好几层,然后装进一个半旧的尿素袋,加上我都是穿半旧的衣服,脚上也是一双拖鞋,已是一副标准的农民工打扮。旁人做梦也想不到,这个农民工的尿素袋里会有10万元巨款。小时候就听了奶奶“铜钿银子不露白”的教诲,警惕心自然是牢记心头的,我就这样带着10万元现金回到了衢州。

9月1日是星期一,上午9点我准时到证券公司把钱存进去,心里很兴奋,但当天不敢买,毕竟

大盘已经八连阳了,而且从没买过这么多钱。中午躲进大户室认真研究个股,三点钟收盘后又研究了半个多小时,最后看中了四川长虹。心想今天大盘已经九连阳,它却已经连调了4天了,明天低开就买它。9月2日果然低开,我集合竞价时以32.20元买了2000股。买进去以后,心怦怦地跳个不停,当分时线向上蹿跳时,我的心脏仿佛在充氧,浑身舒畅,心旷神怡。向下跳时,我的血管仿佛在放血,感到胸闷脑胀。结果一切如我所料,开盘价就是最低价,当天收盘已经赚了2个点了。没想到3日又低开,就把余下的钱全买了,32.5元成交,又买了1700股,因为这钱我不能用久,必须抓紧时间搏一把,开盘价又是当天最低价,收盘时又涨了2.76%,账面上已经赚了不少了,心里很是激动,也似乎对自己有了信心。9月4日高开后冲到了34.42元,可惜收盘时反而跌了0.8个点,当时我暗下决心,让我赚10个点就走,可惜接下来连续阴跌4天,幸好都没有跌破我的成本价。9月11日,四川长虹高开高走,最高冲到35元,离我目标就差一步之遥,可惜后有回落,但仍涨了2.62%,而且这天也放出量来,也创出了除权后的新高。

我信心满满，心想应该会启动一轮填权行情。

然而，天有不测风云，第二天噩梦就开始了，12日跌5.02%，13日跌3.20%，23日直接跳空低开往跌停板而去。眼看账户总资产要跌破10万整数了，我终于怕了，万一跌停，明天还得跌，而且那是我哥造房子的钱啊，一狠心27.99元全部割肉抛出，割得我鲜血淋淋。账户只剩下了10万多一点。我失魂落魄，如铩羽飞鸟从云端坠落，如歧途羔羊茫然不知所措。

冷静下来后，第二天我把钱还给了我哥，我的账户就几乎归零了。蜂采百花成蜜后，为谁辛苦为谁甜。1992年工作以来省吃俭用，5年的成果全化为乌有。四川长虹连收八根阴线，我心里也阴云密布。还好从小在逆境中长大，加上年轻，我很快调整好了心态。第二天我没看股票，但下班回家后仍然习惯性地打开电视看了一下股评，听到股评人讲了一句“今天大盘在长虹高开高走直至涨停的带动下……”，我几乎崩溃了，我昨天刚割完肉，如果今天继续跌我肯定会心里舒服一点，至少会有“昨下跌，今下跌，今昨都下跌，先割肉，后割肉，先后皆割肉”的感觉，或许还会有点先见

之明的莫名安慰。可事实偏偏来了个涨停板。犹如昨日离异的妻子今日中奖暴富,懊悔嫉恨交加,苦辣酸涩涌上心头。“何以解忧,唯有杜康”,从不喝酒的我到外面买了两瓶啤酒,大醉了一场。以后的日子,长虹几乎天天上涨,到10月22日创出了38元新高,只是已和我毫不相关了,只能增加我心里的痛。相比之下,未割肉前看“四川长虹”如娇妻似宠儿,百看不厌,恨不得捧在手里含在嘴里,更如雨后彩虹,七彩闪烁,亮丽至极;现在视“四川长虹”似怨妇逆子,真想拳打脚踢,真似一条“四川长虫”喝光了我五年的心血,真想刀剝枪刺而后快。这血淋淋的风险教育效果很好,从此我再也不敢借钱炒股,代价太高了。



四川长虹(600839)1997年9月后K线图

经过借钱炒股亏损之后,我的资金账户几乎归零。我面临的首要任务就是赚本钱,没有本钱想炒股发财是不可能的。学校收入低,很难存下钱,而我唯一的能力就是在课堂上讲课。于是我就出去找兼职。当时外面有许多民办职业学校,我连续跑了几家,很快就找好了一家叫“衢江区职教中心”的学校。每节课10元钱,一周18节。只是我自己在学校里还有18节课,而且两个学校一个在城南,一个在城北。职教中心排课的柴老师挺照顾我,平时只排了一天的课,周六周日两天每天6节课。这些民办职校的老师大多是兼职的,所以他们学校是周一、周二放假,其他日子上课。一周上36节课,辛苦可想而知,关键在于喉咙经常吃不消,还好年轻,正是精力最旺盛的时候。最辛苦的是到了冬天,有几次还下着暴风雪,冒着凛冽的北风,我蹬着辆旧自行车从城南到城北,10多里路,脸和手刀割一般的痛,身体却骑出汗来,一边骑,一边默念“天将降大任于斯人也,必先苦其心志,劳其筋骨……”来自我安慰。

课太多了,自然没时间去证券公司了,好在1998年以后证券公司开通电话委托,相对而言方

便多了。我对股票的关注从来没停止过：报纸、电视我只看关于股票和财经的栏目；一发工资就先存入证券公司，宁可要用钱了再取出来。一人兼两份工，我瘦了不少，又不修边幅，衣服基本都是旧的，我一直自嘲成了股丐，后来我就把QQ和微信的名字改为“股丐”。一切为了存够炒股的资金，“为‘股’弄得人憔悴，衣带渐宽终不悔”。在困难的日子里，股票就像灯塔一样指引着我的方向，带给我生活的希望。在几乎天天六节课的忙碌和劳累中，股票是我唯一坚持下去的原动力。

满园春色关不住，一枝红杏出墙来。经过两年多的兼职赚钱，加上省吃俭用，到了1999年底，存入刚发的年终奖，我的资金账户已经有了20000元。此时我辞了兼职，准备春节以后一边上班一边炒股，相信20000元的本钱已经有机会了。在这两年里我陆陆续续买过很多股票，因为太忙，基本上只买不卖，相当于现在的定投一般，只是期间大盘一直很平淡，直到1999年5月19日以后，大盘来了一波5·19行情，可惜没买中那些疯狂的网络概念股。随着大盘回调，到1999年的12月30日，上证指数收盘1366点，我基本上没在股市中

赚钱。到了新千年的1月20日,学校放寒假了,我又开始天天泡在证券公司里。不上班更不用兼职的日子真是爽啊,尤其是3点钟以后可以在大户室里把股票一个一个地翻一遍,真有“前度刘郎今又来”的感叹。

在2000年春节前的最后一个交易周,我看上了江苏工艺(600128,现在已经改名为弘业股份)。我发现这只股票从5·19启动来了一波行情以后,随着大盘上升,6月底大盘冲高回落,它并没有随大盘回落,而是缩量做了长达半年多的平台。“横有多长,竖有多高”,我记得有一本股票书上有这个理论,而且最近启动迹象十分明显。于是我把2万资金押在这只股票上。此时的我为了赚回此前亏掉的2万元,天天满仓,买入后连续调整5天。2000年1月28日,春节前的最后一个交易日,江苏工艺放量涨了3.5%,而且创出了5·19行情后的新高。收盘后我反复看了它的各种技术指标和K线图,都感觉十分理想,因此过了一个心中充满期待的春节。

2月14日,对很多年轻人来说是新千年的第一个情人节,自然分外珍惜,花店里的玫瑰花一扫

而空,餐厅里红男绿女双双对对,举杯对饮。舞池中情侣爱妻,帅哥靓妹,翩翩起舞。而对我来说,这是一个千呼万唤始出来的交易日,它仿佛比爱妻可爱,比情人有情。这一天我早早到了营业部,因为每年的第一个交易日,来得早的股民可以抢到红包,通常是一张一袋汤圆的购物券,因为春节以后很快就是元宵节了。购物券其实我倒无所谓,我关心的是我满仓的股票。由于2月13日,证监会发布了向二级市场投资者配售新股的通知。14日大盘跳空高开,一路高走,最后接近涨停。我的江苏工艺更是直接跳空高开5个点,没多久就牢牢地钉在涨停板上了。这真是最好的情人节礼物了。接着,财运如山,涨势如潮,江苏工艺又连续两天涨停。2月17日,涨停开盘后,剧烈震荡,我用半仓做了个T+0,赚了5个点的差价,仍然满仓持有,收盘仍涨1.8%。2月18日低开后又涨停。在周末各种利好传闻和分析师推荐下,2月21日江苏工艺又高开高走涨停收盘。随后调整了4天,我又用半仓做成功了一次差价,赚了2个多点,马上全仓买回来。2月28日江苏工艺发布公告,投资建设一个工艺品拍卖网。当时是互

联网概念最疯狂的时期，好多公司只要一宣布投资互联网，哪怕只投资100万，就来三个涨停板，江苏工艺也不例外，无量涨停连续三连板。这时我再也熬不住了，也的确感到主力应该完成了底部吸货，拉高再利用利好出货了。3月2号，当江苏工艺再次以涨停板32.95开盘后，我毫不犹豫地全仓卖出。此时我的资金账户已经到达了4.5万，短短半个月时间竟然翻了一番。

那段日子，我心情极佳，如饮琼浆玉液，似品海味山珍，看天格外蓝，观山格外青。阳春三月，公园里桃花笑，杨柳舞，青松向我致敬，修竹对我含情。我自己大有飘飘欲仙之感，情不自禁地背起唐人刘禹锡的“九曲黄河万里沙，浪淘风簸自天涯。如今直上银河去，同到牵牛织女家”的诗句。然而，兴奋之余，我自然忘不了1997年10月四川长虹的割肉之痛，清醒地意识到这次胜利的原因只是恰巧遇上了大家对互联网概念的狂热追捧。巨大的胜利自然给我带来了强大的自信心。我一方面花更多的时间和精力在股市上，另一方面继续勤俭节约，以增加资本，以图再接再厉，再上新台阶，再创新辉煌。



江苏工艺(600128)2000年1月28日前后K线图

38

愿望固然美好,现实却很残酷。上证指数2001年6月14日上冲至2245点以后一直没有行情,2005年6月甚至跌破了1000点大关。转眼到了2006年,我在股市里拼杀了十年,除了带给我无限的希望,真的是颗粒无收,在2006年春节的爆竹声声中,我静下来深刻反思。

首先,可以肯定在这十年中我十分努力,除了上课,一有时间就盯盘和复盘,研究每只股票的技术面、基本面,还看了古今中外许多投资家的著作,书柜里都是财经类书籍。如果按照现在的“一万小时定律”,我早就应该成为投资领域的专家,十年中花在股市上的时间绝对在两万小时以上。

其次,没有收获主要是大盘行情不好,但其间

大牛股、大黑马也层出不穷，而且我也买到过不少。但我作为一个小股民，研究基本面主要靠券商提供的研究报告、报纸及网上的文章。买入后上涨的，就感觉的确是一家好公司、一只好股票，但又往往没把握好卖点，等到开始调整或者下跌再卖出，已经常是没利润甚至已经亏钱了；买入后下跌的，就没信心了，就感觉到这公司不行，怀疑是买错股票了，急于割肉离场。再说技术面，往往连续上涨的，技术指标都完好，一开始下跌，指标就可发出调整信号，总之没有让自己放心的指标，心里总是没底，所以买到牛股也拿不住。我是一个生活在小城市、靠当老师赚工资生活的小人物，根本没有可靠的消息，道听途说来的消息倒是不少，尤其是大盘上涨时，但我坚信能传到我这里的消息肯定是没有用的消息或者是假消息。我买过太多的股票，有茅台这样的大牛股，也追过德隆系的庄股，也踩过蓝田这样的地雷，也曾试过去做长线投资，还曾试过专门去追涨停板……然而虽然账户上的钱是越来越多，但那都是自己省吃俭用存进去的。整天在股市里厮杀，留下的大多是痛苦的回忆和数不清的后悔：买早了、买晚了、买错

了、卖亏了、卖软了……虽有成功的欢笑,但更多的是失败和后悔的泪水。我心里始终茫然,股市有规律吗?有可靠的指标吗?我还有希望在股市里成功吗?一连串的问号在我脑海中时隐时现。

最后,我还发现了一个相当现实的问题,那就是我在频繁交易中损耗太大。犹如谷糠底下的流水,不知不觉中把我的股本带走,日积月累,自然是数额惊人。一部分是印花税,从我1996年进入股市以后,股票印花税成为最重要的市场调控工具,作了多次调整,1996年为3‰,1997年上调至5‰,1998年下调至4‰,2001年下调为2‰,2005年下调为1‰,而且是双边征收的,买和卖都要缴税。二是交易佣金,这一块是证券公司收的,1996年开户以后都没有变。收费标准是按交易金额的3‰收取,而且每笔交易要加5元钱的委托费,因为1997年之前的证券公司都是通过电话向上海证券交易所和深圳证券交易所报单的,另外上海的股票还要收过户费。这样一来,假如我买1万元市值的股票,就按2006年1‰的印花税,一来一去将近1%就没了。佣金与印花税犹如两条蚂蟥,悄悄地吸着股民的血浆。积滴水而成细流,积细

流而成江河，成千上万股民的血汇集在一起就血流成河。

十年一觉股海梦，为谁辛苦为谁甜。反复思考以后，我还是逐渐清醒过来，这么高的交易成本，没有可靠的消息来源，又找不到股票涨跌的规律，恐怕再在股市拼杀十年也是一事无成，该清醒了，放弃吧，放弃吧！然而十年了，投入了多少心血和精力，人生能有几个十年！犹如相恋十年的情人，一朝分道扬镳，实在于心不甘，更如精心培育十年的孩子，今日要任之自生自灭，更是于心不忍。

基金淘金

正当我“无可奈何花落去”地准备放弃股票的时候，忽然间脑子里灵光一闪，想起了基金交易不用交印花税，于是认真研究起基金来，真有“似曾相识燕归来”的感慨。

42

对于这些封闭式基金其实我并不陌生，早在1996年入股市之后我就参与过买卖。当时投资基金只是因为我资本太少而基金价格低，这批基金由于规模很小，运作也很不规范，后来都被逐步摘牌、清理规范。在我印象里上海有淄博基金、广州广发、广东海鸥等，深圳有基金天骥、基金蓝天。现在交易的这些封闭式基金是在1997年11月14日《证券投资基金管理暂行办法》正式颁布后发行的，投资很规范。基金投资范围仅限于国债和国内依法公开发行、上市的股票，基金的投资组合为80%投资于股票，20%投资于国债。在基金的发起、募集以及后期的运作上也有比较严格和

细致的规定。如持有一家上市公司的股票,不得超过基金资产净值的10%;基金与基金管理人管理的其他基金持有一家公司发行的证券总和,不得超过该证券的10%;禁止基金之间相互投资;禁止将基金资产用于抵押、担保、资金拆借或者贷款;禁止基金从事证券信用交易等等。

令人欣喜的是,这些基金价格十分优惠,大盘基金(20亿~30亿)折价率普遍在50%左右,买这些基金相当于五折买到他们持有的流动股票。这简直就是一座金矿,我心中兴奋起来,当时总共也就50多只封闭式基金,我逐一研究了他们的投资组合、基金份额、基金公司、基金经理、净值与价格走势,仿佛找到了一些规律,眼前豁然开朗,大有“山穷水复疑无路,柳暗花明又一村”的境界。

2006年2月6日,春节后开盘的第一天,我又早早地来到了证券公司。我卖掉了所有的股票,全部买进折价较高的封闭式基金。我清醒地认识到自己的不足,没有可靠有用的消息来源,又喜欢频繁操作,而且交易成本太高,加上我坚信这些高折价的封闭式基金是一座未开采的金矿,我也彻底丢弃了买到牛股或者黑马等一夜暴富的幻想,

只希望随着这些封闭式基金合同的到期,能逐渐地消除它们的高扣价。同时也相信随着国家经济的高速发展,股票市场一定也会兴旺起来,到时候我就能同时享受到净值升高、折价消除的双重收益。十年的颗粒无收之后,我仿佛实现了农村包围城市的战略大转变,通过炒基金实现间接炒股。

炒了两个多月的基金,这时我发现我前十年的股票投资并不是一无所获,我对大盘的分时走势具有高度的敏感性。虽然我根本无法判断第二天以后的走势,甚至5分钟、10分钟后的走势,但看着上海和深圳的大盘走势分时图里的柱状线,能基本判断出接下来几秒钟的上涨和下跌。而且通过十年的磨炼,我买入卖出的动作十分迅速。就这样,每天一有时间我就紧紧盯住大盘,看准机会做些差价。只是这差价大部分都是为证券公司打工,虽然基金不用交印花税,但1万元的成交佣金就要收35元,一进一出70元。时至今日,每当看到股吧或财经新闻后面的评论,有许多对当前股市过激的评论甚至谩骂,我就心中暗想,你们真是身在福中不知福,我们当时的交易成本是现在的10倍以上,赚钱是何等的艰辛。应该说我国证

券市场已经越来越健康,越来越规范了,对券商的暴利也作出了最大的限制,股民的利益得到了较大的保护。

4月下旬,我在同学QQ群里得到一个好消息,我一个同学的同学在杭州中信证券文晖路营业部上班,通过我同学介绍,答应只收我1‰的佣金。我如获至宝,第二天就跑到衢州的证券公司。我在衢州开户的证券公司刚开始的时候叫“衢通证券”,此时已经更名为“浙商证券”。当时我要到杭州中信开户,必须先到原来开户的证券公司撤销指定交易。一大早,我到浙商证券,到柜台和工作人员说我要撤销指定交易,他们让我填了个表格然后叫我去找一个姓钱的负责人签字。我到办公室找了半天,说今天没上班,明天再来吧。第二天早上我又去找,结果还是没人。我心中恼火,跑到柜台,大声问道:“什么意思?是不是不让转?”此时,边上有个叫小杨的工作人员,因为我经常进出证券公司,与我也颇为熟悉,过来和我聊了起来,大概也是怕我大声吵闹,让其他股民知道佣金可以调低的事情。那时大部分股民都以为佣金是按国家规定收取的,不能调节。她见我资

金也不大,还不到10万元,但帮我查了一下,2006年起的成交量,却达500多万,因为自从春节后我开始买封闭式基金以后,我基本每天都在操作。问我为什么要移走,我说杭州那边答应只收1‰,她说那真是便宜,然后直接带我去找了另外一个负责人签了个字,终于办好了撤销指定交易。走出证券公司大门时,我回头恨恨地看了一眼,十年了,把我当猪宰了十年,光是2006年4个月的500万成交量,就收了17500元的佣金。但我心里也清楚其实那个时候几乎所有的证券公司都是这样收费的,除非找到熟人。第二天我就请了假到杭州开好户,当天下午就赶回衢州。回家后我兴奋不已,大半夜都没睡着,心中盘算着光是省下来的佣金就够我发财了。现在1万元成交额只要10元钱佣金就够了,如果500万的成交额就能省下来12500元,一年下来起码能省6万,而且以前那么贵的佣金,有很多机会却根本不能动,因为太小的波动往往不够交证券公司的佣金。此时我的资金账户已经9万多了。工欲善其事,必先利其器,磨刀不误砍柴工。我心中大喜,仿佛已经看到了成功在向我招手。接下来的“五一长假”期间,我几

乎都在研究这 54 只封闭式基金。当大多数人在小长假中休闲娱乐之时,我却在期待长假快点过去,交易日早日到来,期盼在封闭式基金中异军突起,崭露头角。

小长假以后,大盘迎来了一波小行情,我的资金账户市值迅速突破 10 万大关,只是这 10 万元本金绝大多数是我参加工作 14 年以来省吃俭用存起来的。到 6 月初已经有 12 万了,后虽有回落,但到 7 月初就突破 13 万元了。此时我心中已经对自己在股市里赚钱的能力充满信心,刚好当时的校长对我们这批正式在编的老教师出台了一个政策,教师可以和学校签一个合同,以专职招生的名义停薪留职。因为当时学校可以用一个正式教师的工资招聘两个临时聘用教师,而且临时聘用教师往往比正式老教师听话。像衢州这样经济相对不算发达的城市,教师工作还算是比较稳定的。大学刚毕业的学生前来应聘教师者,仍然不乏其人。于是暑假前我就成了第一个吃螃蟹的人,也是唯一一个“停薪留职”的教师,合同时间三年。这三年我可以算是暂时实现了当时入股市时立下进大户室的目标:一个人一台电脑,可以不工作,

安安心心地股市里搏杀。只是此时已可以在家炒股,不需要去证券公司的大户室了。真乃十年磨一剑啊!

机会总是给有准备的人。此时的我已有十多万的资金,暂时辞了工作,可以整天盯着大盘操作,也找到了适合自己的目标和方法,既有本金,又有时间,加上十年在股市中历练的经验,可谓万事俱备,只欠东风了。大盘调整了一个月,8月初开始,沪深股市走出了一轮爆发式的波澜壮阔的大牛市行情。其力度之大,时间之短,涨幅之大,创下了中国股市的种种历史之最,在经济高速发展、股权分置改革、人民币升值等等利好的烘托下,多方牛气冲天,势如破竹。

48

在此轮牛市中,我首先认定这些高折价的封闭式基金是一座未开发的金矿,天天满仓。而到2008年以后随着几个小盘封闭式基金的陆续开启,实行了封转开。大部分封闭式基金的折价率降至10%左右,光这一点就让我享受到超越大盘80%以上的涨幅。比如2006年一只封闭式基金的净值是1.00元整,而市场价是0.5元,当时折价率都在50%左右。假如三年后大盘没涨没跌,此

基金净值没变,而此时折价率变成了10%,也就是市场价已经到了0.9元。而且在这轮大牛市中,这些封闭式基金多次进行巨额分红,分红部分是100%的现金到账,实现了零折价。

其次,我基本上每天做一遍T+0。这些封闭式基金实际上是和股票一样只能是T+1的,当日买进后是不能卖出的,我只是把手上原有的封闭式基金分批卖出又买回。做T+0的操作依据就是盯住沪深大盘的走势,我不停地敲打“03+回车键”“04+回车键”,盯住自己手上基金的价格走势,一旦发现沪深大盘分时图中的柱状线由红变绿时,马上卖出,等到绿色柱状线变短了,就马上买回来。由于这波大牛市累积涨幅巨大,获利盘丰富,所以大盘每一次震荡都比较厉害。而这些封闭式基金成交量挺大,抛单和接单都很多,基金的价格变化紧跟大盘走势。按照此方法,我基本上每次操作都能获利0.5%左右。当然也不是每次都是正确的,也有大盘的柱状线由红变绿时忽然又变回红色,大盘又迅速拉起的。所以我总是分批多次操作,开始是每次约1万元市值一次,后面随着资金的增加和佣金的降低逐渐变成约5万

元市值一次。这样分批操作确保了 my 的成功率在 80% 以上。有时盘中的深调甚至也可以让我赚到几个点的差价。这样的 T + 0 虽然赚到的比例很少,但日复一日,累积起来的利润是十分巨大的。

第三,在这轮大牛市中,我充分利用了“大数据”。当时的封闭式基金不是每日公布净值的,而只在每周五晚上公布一次净值。我对这 54 只封闭式基金的投资组合、行业配置已经可以说是倒背如流,每次这些封闭式基金出了新的季报、中报或年报,我都会逐只抄录在笔记本上,好在只有 54 只,工作量倒也不大。每天收盘后我都会根据投资组合和行业配置认真估算每只基金的净值变化,同时比较交易价格的变化。尤其是到了后半周,我在交易过程中,就顺势换到这一周以来净值相对增长较高,而交易价格涨幅相对较小的基金中去。其实这些工作倒不难,只要多花时间,研究每只基金的投资组合和行业配置,尤其是前十大重仓股的走势。熟悉了几个月后,如果让我去找这 54 只封闭式基金中周净值增长率最高的 5 个,我基本能找对 4 个,另外一个也应该在前十名以内。就是利用了这些“大数据”,我可以说是提前

知道了在每周五晚上才公布的净值。这是非常有用和有效的数据,我选择买入的封闭式基金,因为净值涨幅相对高,价格涨幅相对少,折价率就会相对较高。假如周一大盘平开,我买的基金往往会高开1~2个点,其他封闭式基金则平开居多,净值不理想就会低开,每周如此。这种方法在这波大牛市中对我的资产迅速增长可以说是如虎添翼。

富贵本无根,尽在勤中得,也真可谓是天道酬勤。到了2007年10月16日,大盘创了6124的高点时,我的账户市值早已突破200万。前十年颗粒无收,而现在短短一年半不到竟然翻了20多倍。细想之下,除了选择对象正确、方法简单有效的原因外,主要是遇上千载难逢的大牛市,大河有水小河满,这自然是大前提。我也十分感谢和崇拜这些封闭式基金的基金经理们,因为他们是专业的投资团队。炒基金实际上就是根据大盘行情选择正确的基金经理,简单地说就是选择优秀的投资团队,把钱交给他们投资,这对消息封闭、初入股市的普通股民来说,或许是一条有效的途径。可以说我就是站在这些巨人的肩膀之上而成功的。当时印象最深刻的南方基金公司的基金开

元、基金天元,尤其是基金开元重仓中信证券、吉林敖东、辽宁成大三只当时的主要券商股,双重享受牛市带来的高成长,在普遍提高股票估值的前提下,牛市的大成交量推动券商的业绩增长,进一步提高券商股的股价。另外其他封闭式基金如华安基金公司的基金安信、基金安顺,国泰基金公司的基金金泰、基金金鑫,华夏基金公司的基金光华、基金兴和,博时基金公司的基金裕隆、基金欲阳,长盛基金公司的基金同益、基金同盛等等,主要重仓股中都是牛股辈出。而且行业配置各有特色,有侧重银行股的,也有侧重医药股的;有侧重食品饮料的,也有侧重小盘高成长股的……当时这些封闭式基金的基金经理也是牛人辈出,比如王亚伟 1998 年时只是基金光华的基金经理助理,后来又担任了基金经理;现在星石投资的江晖也曾先后担任过基金兴和与基金光华的基金经理;还有基金安顺的基金经理尚志民等等。我个人很少买大成基金公司的基金景宏和基金景福,因为 2001 年大成基金公司曾踩雷银广夏。被称为中国资本市场“第一蓝筹股”的银广夏曝出虚构财务报表,经过媒体调查追踪及还原发现,支撑其股价飙升

的骄人业绩和诱人前景竟是“不可能的产量，不可能的价格，不可能的产品”。2001年9月10日开始的连续15个跌停板让我记忆尤深，当时也带动基金景宏和基金景福连续几个跌停板。作为专业的投资机构，把“银广夏”这样的公司作为自己的第一重仓股实在是太不专业了。后来大成基金果然还踩到了重庆啤酒、三安光电等。在这波行情中我对基金安顺的基金经理尚志民颇为信任，尤其是仓位的控制，在东方财富网基金安顺的股吧里，大家都亲切地称他“老尚”。

股场也如战场。炒基金犹如登堂拜将，又如韩信点兵，只有选择正确的基金管理团队才可能胜利、获利。炒基金需要有识人用人的智慧与眼光，更需要用人不疑、疑人不用的气度与胆魄，在某种程度上说就是当领导，当一回刘邦，当一回诸葛亮。

当然，我还十分感谢中信证券的那位朋友，自从我开户到杭州中信证券以后，随着我交易额的提高，屡次帮我下调佣金，到了2007年时我的佣金已是0.3‰，当时已属罕见。为我省下不少钱不说，由此我树立起信心，增强了在股市拼搏的

雄心。

战场上自然有战略进攻、战略相持、战略防御等战争策略，股场上又何尝不是如此？我作为一个已有多年股龄的老股民，风险意识还是很强的。2007年5月30日，看到财政部将印花税由1‰调整到3‰，我当天开盘前将手上所有基金以跌停板价格挂出，以集合竞价的价格成交。只是没想到大盘没几天就走稳了，重新走出一波上升行情。如此高的交易成本居然没有大跌，我心里深感不可思议，就仍然按照此前的方法买卖这些封闭式基金，毕竟随着大盘上涨，基金的净值也在不断地提高，但心中已经十分警惕了。

54

其实，国家提高印花税的政策明摆着是管理层降温股市的态度，而此时的我平生第一次赚到了大钱，已经远远超过我的预期，在小富即安的心理作用下开始半仓操作。加上此时新股IPO的数量和速度也不断增加，在大盘继续疯狂的状态下，“摇新股”成了一种几乎是无风险、高收益的投资手段。所以在5·30以后，我经常会空出资金，申购新股，当时只要有钱就可以申购，不像现在需有市值才能有申购额度，尤其是后面许多大盘股的

上市，“摇新股”几乎成了暴利，不但中签率高，而且上市后也涨幅惊人。比如当时的中国神华中签率高达2.3%，而上市后涨幅几乎高达200%，相当于摇新股4天，可以获得4%以上的收益。到了10月份，中石油的上市把“摇新股”的暴利演绎到了极致，中签率高达1.94%，我10月26日卖掉所有基金，把200多万资金全部摇了进去，中了3个号码。11月5日中石油上市，开盘价高达48.6元，我毫不犹豫地以集合竞价卖出，获利高达9.5万元。如此高的收益率让我感到了此时中国股市的疯狂，也充分意识到了股市的风险，所以此后我是尽量多“摇新股”，少仓位地参与封闭式基金的买卖，偶尔在周五如果发现这周以来有某只净值特别强势，而价格相对没涨的基金，会重仓买入。印象最深的是好几次周五重仓买入基金汉鼎，由于周五晚上公布的净值十分理想，周一开盘后都有较好的获利机会。

在2008年的暴跌中，我的防守采取了三大战略，可以说是非常完美的。其一，2007年下半年我用了大部分资金“摇新股”，不但没亏还收益不错；其二，2008年春节前我拿出近100万资金买房

买车,第一次开着新车回老家过了年,真有点衣锦还乡的感觉;其三,根据这些封闭式基金的持仓情况,只参与一些一周净值跌幅相对较小的基金,比如基金汉鼎这只小盘基金,我就屡次买入还获利。到了2008年下半年以后,随着封闭式基金折价率的降低,再加上每日成交量的大幅萎缩,我逐渐退出了这批老的封闭式基金的炒作,把重心放到了瑞福进取上。

瑞福进取(150001)是我国证券市场上第一只分级基金产品,成立于2007年7月17日,存续期5年。作为首只分级基金的高杠杆份额,瑞福进取成立之初就受到极大追捧,当时我用了100多万元参与申购,仅仅申购到10万多,中签率只有14%左右。2007年9月21日,瑞福进取上市,当时净值也就1.10元左右,但开盘价高达1.68元,我马上以集合竞价卖出,入袋为安,申购时的价格是1.01元,一下子赚了7万多。当时的确感觉这价格高得离谱,溢价高达50%左右了,但由于是第一只分级基金,每日波动和成交量都巨大,自然引起了我的高度关注,上市后一直放在我的自选股中。瑞福进取上市交易半年多之后,我就逐渐开始操作

了,虽然此时另外一只杠杆基金大成优选也已上市,但我对大成基金公司怀有成见,从不去关注它。我还是用以前的老办法,紧盯大盘和瑞福进取的重仓股,每天做一遍T+0,而瑞福进取和大盘走势具有高度一致性,且波动幅度远超大盘,经常每次买卖可以赚到1~2个点的差价。可以说瑞福进取的这个特性让我在2008年下半年的大跌中减少了损失,并在2009年的反弹中让我的市值迅速回到前期最高点。只是后来瑞福进取溢价实在太高了,最高溢价率高达108%,我担心价值回归。到2009年8月以后,股市低迷,可谓跌跌不休,在熊市中淘金自然难度很大,因为成交量太少了,想卖卖不掉,想买买不到,于是我彻底空仓,准备回校上班。此时账户资金还剩100万多一点,因为买车买房加装修花了我100多万,三年时间10万本金翻了20多倍,也可以算是获暴利后完美收官了。

下海经商

58

在社会主义市场经济大潮的驱动下，我在股海中游弋了十多年，获利上岸后，发现外面的世界也十分精彩。炒房发财、餐饮致富、开店暴利者比比皆是，各种公司、商场如雨后春笋遍布衢城大街小巷。于是，我也有向除股市外寻求突破的想法。然而，我与学校签订停薪留职三年的合同已经到期，人民教师这一铁饭碗是我经过14年寒窗苦读后才拿到手的，自然不肯轻易放弃。于是2009年8月底，我仍然准备回校上课。没想到那时已经换了一位校长，没等我开口，新校长就说：“三年合同虽然到期了，但你可以继续按原合同停薪留职，合同也不用重新签了，按原来的条款执行就可以了。”言下之意明显是不欢迎我回去上班。我倒也无所谓，甚至有点正中下怀，就轻松地答应了。因为一边纠结着股市，一边要上课那种左顾右盼、左右为难的滋味很是令人难受。

回家以后打开电脑,习惯性翻看起一只只股票和基金的K线图,再看了看大盘的K线图,不由得叹息一声,刚刚经历了一轮暴涨暴跌,大盘已经元气大伤,恐怕继续在股市中淘金暂时已没什么机会了,因为人气的再次凝聚需要时间和空间。现在继续停薪留职该干点什么呢?一个大问号在我脑海中晃来晃去。倏而,我看到家里的新家具,继而一想,现在大家都买房子,新房中必然要添置新家具,开家具店应该很有前景。现在兜里有钱,完全有财力支撑。于是,我马上跑到几个家具市场转了一圈,刚好市区三衢路繁华地段的红星美凯龙家居广场正在招商。市场里的招商经理非常热情地接待我,还向我推荐了几个品牌,介绍了市场的优惠政策(主要是房租优惠)。我了解了开家具店的流程,先选好品牌,再和工厂、家具市场一起确定商场里的具体位置和面积,然后由工厂设计装修方案,再找装修公司按图纸装修,最后摆上样品、饰品就可以开业了。其中,关键是选好品牌,后面的反正只要掏钱就可以了。为了赶上“十一黄金周”,我说干就干,第二天特意跑到金华最大的家具卖场——锦绣国际家居广场江北店,心

想找一家在金华地区卖得好的品牌,我复制开到衢州应该不会差到哪里去。在市场里转了半天,多方打听,选好了几个品牌就返回衢州。

回到衢州,到底做哪个品牌心里也是没底,就去和红星美凯龙的招商经理商量。他告诉我最好做两个品牌,一个高端全实木的,一个中端板木结合的。我一听感觉也有道理,就像买股票一样,不能把钱都投在一只股票,其实我哪里知道,招商经理只是从他们自己的利益角度去考虑的。一是尽量多招商,二是招大品牌来提高商场的档次。他帮我选的都是——一线品牌,但而后的销售结果证明其实一线品牌往往价格太高,不适合我们衢州这样的三线地区。我定下来后,招商经理非常高兴,马上帮我联系好工厂的区域经理来衢州。接下来的事情倒是非常简单,我在一声声“老板”“徐总”的尊称下,很快就把股票账户里的100多万花得所剩无几,两个品牌的专卖店也顺利在10月1日前开张营业了。望着装修一新的店铺,在各种灯光照耀下,家具高端大气、引人注目,我心里暗暗期待开业大吉,更期盼黄金周黄金到手。

然而理想虽然丰满,现实却很骨感。随着“十

一黄金周”的结束，一盆冷水把我从头浇到脚，整个黄金周只卖出一个电视组合柜，还是一个江西的老板凑巧需要这么一个柜子。我心里慌了，当初开店时我有亏钱的心理准备，但根本没想到会这么惨。装修、饰品、样品已快把我的资金花光了，而这两个店每天的房租、工资、电费等总开支加在一起都在1000元以上，这真是破产的节奏啊。“十一”以后我冷静下来，发现自己真是错了。虽然我已经快40岁了，但我的经历却很简单，一直是从学校到学校，然后就是对着电脑炒股，根本没经历过市场经济的纷繁复杂，百无一用是书生啊！看看那些成功的老板，一个个都是人精一样，一有顾客进入市场，他们就盯得牢牢的，千方百计地拉进店里，颇有见人说人话、见鬼说鬼话的本事，而且手段很多，抬高标价、以次充好（到附近小家具厂订做来冒充）、高回扣找设计师拉客户等等，还会出去做很多促销活动，搞什么团购价、工厂价等。这些手段自然是我后来才知道的秘密，不能说无商不奸，至少是无商不精。而我只想在店里等着生意上门，是一种守株待兔的消极被动状态。致命的是我选择的家具卖场和品牌都错

了,卖场位置不好而且广告力度不够,人气不旺,一天到晚冷冷清清,没几个顾客。选择的品牌太高端,不适合我们衢州这样的三线城市。可惜没有后悔药,而且关门都很难,这么多样品、饰品,如果马上关门,都没地方堆放,我只能先撑一天是一天,犹如受伤的羔羊,血流不止,天天滴着鲜血似地过日子,自然忧心如焚,如坐针毡。“十一”以后我也找了一些设计师,也做了一些小区推广,希望会出现转机。然而过了元旦,全实木的家具依旧没有开张,另一个板木虽然有些生意,但只是杯水车薪。我准备过了年就开始亏本大甩卖,能收回一点是一点,心中暗叹,还不如炒股,割肉也方便。我这两个家具店能处理回来20万元钱就谢天谢地了。

春节到了,虽然囊中羞涩,我还是强颜欢笑回老家过年。其间,听我姐说到我姐夫老家一个亲戚开淘宝店生意很红火。这一信息,对我来说犹如在茫茫的长夜里看见一缕晨曦,更如在阴风怒号、浊浪排空的渡口,看见了一叶孤舟。我灵机一动,为什么不把我的两个品牌家具店放到淘宝上试一试呢?反正不花一分钱。说干就干,我一个人

对着电脑捣鼓了好几天，淘宝店就开张了。我一有时间就守着电脑，可惜一开始都是一些做广告的来找我，都是想来赚我的钱。我没有放弃，又找了一些同事、同学、朋友来刷了一些单，做了一些好评。渐渐地，还真有买家来向我咨询价格、真假、售后服务等等。我总是很耐心地和买家聊天，真实地告诉顾客我的实体店在哪里，承诺假一赔十，保证售后满意服务。同时经常一边研究股票和基金，一边和买家聊天，因为买家具都是数额很大的买卖，买家自然也十分小心，我需要更多的耐心来应对。终于春节后不久，一个金华的买家和我聊了多次以后，亲自跑到我店里来下单，这一单东西不多，除了开支和成本，我还是赚了8000多元。我信心大增，此时我淘宝旺旺上，已有了许多意向客户，我更加耐心地和他们聊天，特意买了几本关于装修、家具方面的书籍认真学习，提高自己的专业知识。因为家具的风格决定装修的风格，很多买家都是刚开始装修就准备买家具，我的旺旺便取名“实木家具专家”，很多买家会向我咨询关于家具和装修的知识，我就尽力向他们作详细介绍。比如什么是“全实木家具”“板木家具”“板式

家具”，各有什么优缺点，其间不时地推荐自己的品牌。我平时不善于与人交际，没想到在网上特别能聊，从装修到家具，再聊到股票、工作、家庭等，尤其是聊到股票，因我有十多年的炒股经历，自然是头头是道，令买家心悦诚服，加上自己大学文化，人民教师的职业，文化素养、道德水平自然与一般商家不可同日而语。他们感到我是一位有文化、有道德、有诚信的人。每天夜里“叮咚”“叮咚”地聊个没完，经常聊到深夜，很多买家都成了朋友，我们也都互相信任了。买家会和我一起商量决定要哪些家具，书柜、衣柜要几门的，电视柜怎么组合，床的尺寸如何确定等等。于是我开始了疯狂的三年淘宝之旅，走遍了祖国大江南北。

我的第二单网上生意就卖到了陕西咸阳，有10万多元货款，买家是在成都办“爱英语”培训学校的齐校长，一个很帅的年轻小伙，给他母亲买的家具。当时为了确保家具不在物流途中损坏，我特意走德邦物流，而且全部打了木架，保了价，光运费就花了8000多元。然后我和齐校长约好在咸阳机场会合，他特意从成都赶回。第二天德邦物流送货上门，我找了两个师傅安装了一天。家

具货真价实，我又亲自督促安装，齐校长很高兴，特地请我吃了当地最有名的特色小吃，好像叫“钢锅牙子”，并告诉我可以帮我介绍生意，后来果真介绍了两单成都的生意。顾客很满意，我更是高兴，既赚了钱又交了朋友。第二天我特意去西安参观了陕西省博物馆，吃了最地道的肉夹馍、羊肉泡馍。用餐地址是一个苏州的买家在聊天中告诉我的，因他老家是西安的。

网上单子越来越多，我也越来越专业了，物流走德邦太贵，而且也经常损坏，后来我通过一个北京的物流公司包车运输了。一个5米长的高栏货车也就4元钱一公里，北京到上海一趟只需4000元钱，而且是包车，家具绝对不会破损。河北的小伙子张兵帮我跑了几趟上海、苏州后和我商量，让我有货都找他，价格可以再优惠一些，我爽快地答应了。后来我才知道，原来北京到江浙沪一带的货难找，回北方的货很多，我的家具都是从北京的工厂发出的，而且不重，省油又安全，所以小张特别喜欢拉我的家具。此后的三年我们一起走了很多地方，也建立了很深的感情。由于北京、上海、南京、杭州这些大城市货车都要晚上10点以后才

能进城,夜里卸了家具还要搬上楼和安装,自然是十分辛苦。我经常带着衢州的安装师傅小汪一起去和小张会合,三人一起干活。小张是职业货车司机,肚子滚圆,虽然年轻却没什么力气。小汪师傅的力气最大,手艺很好,动作很快,人也很帅,很讨人喜欢。如果买家在江浙沪一带,我就和小汪开车到买家家里等小张;如果是其他地方的,我就和小汪坐飞机或者火车去和小张会合,然后一起坐小张的货车直接去送货。有一次满满一车货有好几家的,我们三人就从北京出发先去山东日照,安装好了再到南京,最后再到杭州,整整跑了一个星期。就这样我真的跑遍了祖国的大江南北、长城内外,去了海南、太原、昆明、长春等地,有一次差点就谈下来一单乌鲁木齐的生意,太远了,我也有点担心,所以价格上没让步就没谈成。虽然辛苦,但每趟回来总有几万元的收入,自然也不觉得累。

2012年的夏天,我们三人送货到扬州,买家是扬州电视台的一个年轻小伙子,家境很不错。小伙子的舅舅是一个大老板,一家人很热情,对我们也很客气。小汪在安装一排书柜时我在打下手,

天气很热,我们都打着赤膊,小汪很健壮,常年的重体力劳动使得他全身上下没一块赘肉,八块凸起的漂亮腹肌让他看起来仿佛是个健美运动员。站在一旁的舅舅羡慕地说道:“要是我有你这身漂亮的肌肉,还不天天被美女追着。”小汪随口答道:“要是我有你这么有钱,也肯定天天被美女追。”我心中暗道,这真是话糙理不糙啊,健康和财富是一样重要的。回想自己过去的日子,一直都在努力赚钱,尤其是做淘宝以来,经常聊天到深夜,出来送货更是经常干到凌晨。尤其是到了上海、南京这些大城市,有时干到凌晨三四点我也要出城。因为白天太挤了,如果夜里不出城,等到白天又要浪费大半天。出了城有时就直接开回衢州,有时实在熬不住,才下高速睡一觉。三年下来,身体明显差了不少,尤其是老犯胃病,体重也明显下降。该休息了,钱是赚不完的,三年了,东奔西走的,我也累了,厌倦了。扬州回来以后,我就开始处理样品,不再接单了。刚好岳父母老家的三层小洋楼也由我出资造好了。样品太贵没怎么处理掉,大部分搬到小洋楼里,每层都摆得满满的,倒也颇显得高大上。我准备暑假结束后回单位上班,上上

课,炒炒股。多年没上班了,突然就有点怀念起以前在校园里讲课的日子了。

回顾三年下海经商的历程,自从开了淘宝店后,不但收回了本钱,还净赚了150多万元,已是获利颇丰。更值得自豪的是三年在送货的同时还领略了山舞银蛇、原驰蜡象的北国风光,海天相连、碧波万顷的海南风姿,四季如春、姹紫嫣红的西南风情,秦淮河边园林如画的淮扬风采……这些都在我的旅途中留下了不可磨灭的记忆。

疯牛圆梦

中国共产党第十八次全国代表大会召开以后,全党全民全军都进入了“中国梦”时代。报刊杂志上论梦,电视网络中谈梦,街道两旁的宣传栏上也嵌印着图文并茂的关于梦的宣传标语。民族复兴、国家富强、人民幸福的中国梦的具体目标已是家喻户晓,农耕渔樵、士农工商,人人都做着自己的中国梦。我这位当年的股丐自从基金中淘金获利20倍后,也已今非昔比,有同事戏称我为“股神”。进入中国梦时代后,我居然真的在股市中美美地圆了我的淘金梦。

三年的淘宝之旅虽然很辛苦,回报也是丰厚的。三年里我换上了高档车,也住进了名人楼,还在城郊岳父母的老宅上盖了幢小洋房,并围了个不小的院子,以备着退休以后养花种菜之用。下海经商的三年,我虽经常在外奔波,但仍然情系股市,犹如对待家中的小女儿,不时关注,真正到了

“剪不断，理还乱”“不思量，自难忘”的地步。三年期间一有闲钱也都是存在证券公司的资金账户里。关了家具店以后除去购车、购房与造楼的费用后，我特意在资金账户里留了个100万整数，冀盼以后的日子里能有更大的收益。2012年9月，我重新回校上班，但对朝九晚五上班的日子很快又开始厌倦了。心想让我再遇上一波牛市，哪一天赚到1000万就提早退休。国家要圆民族振兴的中国梦，我也做股市赚钱的淘金梦。中国梦不正是由无数中国人的梦组合而成的吗？大河有水小河满，反之，自然是小河水满大河淌。在2012年9月到2015年5月之间不到三年的时间里，我真的如愿以偿，好梦成真。

2012年的股市相当低迷，我的生活已经发生了翻天覆地的变化，倒是一点也不着急。我对于过去那些老的封闭式基金已经没了兴趣，一是没有了高折价，二是每日成交量也萎缩到了极点，根本无法操作了。对于买普通股票我还是自认无多大把握，不敢贸然下手。此时，我只对三只分级基金感兴趣：中证100B(150013，当时叫双禧B)、信诚中证500B(150029)、银华锐进(150019)。三只

基金净值非常低,几次都快接近下折阈值了,所以杠杆非常高,跟随大盘波动幅度也特别大。我就喜欢波动大的,这样能赚到差价。自从沪深300股指期货合约2010年4月16日起正式上市交易以后,我就发现期指往往领先大盘一点,所以我一边紧紧盯着沪深300期指和沪深大盘的走势,一边盯着手中基金的走势,顺势不停地做差价。有时只能做1厘钱的差价,因为大盘实在没人气,成交量也很低,好在佣金很便宜,1厘钱的差价也能赚半厘多。就这样每天进进出出地磨了两年,倒也还好,到2014年9月,我的资金账户市值已经超过了120万,关键是我对这些分级基金的感觉越来越好了。此时分级基金的品种也越来越多,分别跟踪不同行业,如证券B(150172)、地产B(150118)、医药B(150131)、军工B(150182)、环保B(150185)等等。我也开始跟踪这些行业指数,并判断盘中分级基金的净值变化。现在这些基金已经是每天公布净值,信息相当透明,只是盘中的净值还是要根据行业指数来估算的。任何事物都有两面性,分级基金杠杆大,涨的时候收益好,跌的时候自然风险也很大,尤其是接近下折时,杠杆

最大,风险更大,需要有比较专业的知识去把握与掌控。

2014年11月下旬开始,大盘开始连续放量,我感觉机会来了,继续一边盯着大盘做差价,一边盯着哪些行业的股票涨得快。由于大盘放量上涨,分级B基金有杠杆效应,涨幅更是惊人,而且因为涨幅大,盘中震荡也厉害,往往可以做到几个点的差价。根据2006年那波牛市的经验,牛市来了的话券商股肯定是急先锋,因为随着成交量的放大,券商的佣金收入可以大幅增长,而且现在有了融资融券,又增加了券商的另一块收入。我抓住机遇几乎满仓买进证券B(150172),在11月底到12月初狠狠地做了一波快速翻番的行情,只是看到证券B溢价太高后,提早下车,转回到双禧B(150013)和信诚中证500B(150029)、银华锐进(150019)三只杠杆基金上来。

2015年春节过后,大盘开始加速上涨。我又开始高度关注分级基金的上折机会了,发现好多B类基金快上折了,还处于折价状态。而上折以后由于杠杆变大,牛市中大家对杠杆很是喜欢,很快就变成溢价,上折后第一天往往都以涨停收盘,



证券B(150172)2014年11月底前后K线图

溢价几乎达到10%。3月份以后,我时刻关注哪些基金要上折了,连续参与了NCF环保B(150191)、医药B(150131)、地产B(150118)、食品B(150199)的上折,而且都是一只基金上折结束后马上走完,换到下一个即将上折的基金,好在现在专业的财经网站上都有分级基金的信息,很容易找到下一个接近上折的基金。几轮上折行情依次做完,期

间的感受,如关云长千里走单骑,过五关斩六将,又似唐朝薛仁贵征东,攻城略地,直捣高丽越虎城中。有时已忘了自己是在股海淘金,只知道把这些基金通过上折把折价到溢价的过程做好做全做完美,心态甚是平衡,做到了有条不紊,其结果自然是财源滚滚。到2015年5月22日做完食品B(150199)的上折时,我的资金账户市值达到了八位数,已逾千万之巨。我心潮起伏,思绪万千。20年来,多少个漫漫长夜,多少个风雨黎明,多少个霜雪黄昏,为之惆怅百转,苦思冥想而忧心忡忡,今日终于实现了20年前的预期目标。鱼和熊掌不能兼得,于是我向学校提交了辞职申请,把教学岗位让给更需要的人,并情不自禁地赋诗一首:

股海游弋二十秋,酸甜苦辣五味愁。

千呼万唤始出来,夙愿以偿退激流。

自古以来,战场上进攻并取得胜利者,常常被人们称赞不已。“宜将剩勇追穷寇,不可沽名学霸王”,毛泽东的这一诗句常常被人们传诵。其实有时候,防御并取得成功,更是不易,也有穷寇莫追的军事术语。三国演义的故事中,神机妙算的诸葛亮,一生中取得过无数次进攻的胜利,赢得了无

数美名，但遇上了司马懿，他就闭门不出，高挂免战牌，真可谓是防御专家。后来，诸葛亮虽六出祁山，一味进攻，也取得无数胜利，但终归积劳成疾，命丧五丈原，留下了“出师未捷身先死，长使英雄泪满襟”的遗憾。而司马懿主政军事大权的魏国，先后灭了蜀、吴，最后司马懿的儿子继承父亲的战略思想，而统一了三国，建立晋朝，始有“三国归晋”的历史典故。就第二次世界大战而言，没有中国多年抗击日寇的防御战，就不可能迅速结束二战，并取得彻底胜利。股场如战场，防御是炒股者必备的基本素质，不然，在进攻中得来的胜利果实，终会丧失殆尽，甚至会有亏本割肉之痛。我获利千万之后想起了单位一位有着近三十年驾龄的驾驶员曾经和我说过的一句话：“开车一定要提前预防，等危险出现了再去采取措施是来不及的。”这句话套用在2015年的股灾中再恰当不过了。

75

2015年5月8日是周五，虽然大盘连续调整了三天，但周五还是涨了2.2%。几个朋友约我一起吃晚饭，大牛市，大家都很高兴，席间有一位乡镇副镇长，更是十分肯定地说，习总书记的中国梦里，肯定是要让股市上万点的。他自己竟然配资

5倍杠杆,并且说他们的朋友圈里有很多人这样炒股发大财了。我虽没反驳,但心中骇然,我知道我没有能力预测大盘,一直认为只能顺势而为,但听到如此乐观的预测,感觉迟早要吃大亏,因为我一直认为股市最大的特点就是不确定性。5月9日,从不发表观点的我在微信朋友圈发了张“不要怕!我接盘”董存瑞手举炸药包的图片,发表了自己的观点:“牛市进入中后场,能赚大钱的已经赚到了,还没赚到的已经机会不多了,千万不要融资买股票了,真能上万点,摇摇新股同样能赚钱,控制仓位,保住胜利成功,享受生活吧!”事实上,我自己已经开始这样做了,以摇新股为主了,并且5月11日下午收盘后去期货公司开好账户准备开空单,因为我知道我的分级基金杠杆大,涨得快,到时跌得也快。几天以后,在做完10笔商品期货交易以后(要开通股指期货必须先做10笔商品期货交易,这是规定),再存进去50万资金,终于在5月底开通了股指期货。我给自己定下规矩,只能做空,不能做多,因为我开通这个账户的目的就是用来对冲分级基金的高杠杆风险。我分别建了3手中证500和3手沪深300的远期合约,准备放

着不动,然后在证券账户安心做分级基金。我坚信我通过做分级基金的差价和不同品种的转换,肯定超越大盘的涨幅。只是万万没想到,仅仅半个月以后,股灾就爆发了。

此时,由于证监会开始清理各种非法的场外配资,加上短期内获利盘巨大,开始出现了连续的千股跌停的惨状,而连续的暴跌又触及了部分高杠杆配资的强平线,于是更大的抛盘涌出,加速大盘下跌,连续的大暴跌,却没有像样的反弹。政府几次救市,都被迅速地打压。而此时的我,虽然仓位不重,但手中的分级基金因为是杠杆的原因,更是天天跌停,而且随着净值的不断下跌,杠杆也不断放大,账面损失更是惨不忍睹。还好开了期指空单,抵消了大部分损失。7月7日,看到了丁元恒教授的一篇博文:这已经不再是救市,而是战争,是保卫中国金融的一场战争!如今的股市,关系到的已远不只是股民们是赔是赚,而是关系到整个中国经济的生死存亡!在如今经济一体化、产业集成化的大背景下,牵一发而动全身,更何况是一个证券化超过100%的超大规模股市的崩盘,其带来的多米诺骨牌效应,破坏力之惊人,是难以

想象的，覆巢之下，安有完卵乎？……我十分震撼，把这篇文章转发微信朋友圈，平掉了所有空单，但也卖掉了大部分分级B基金，因为我知道为国接盘，匹夫有责。但我已经辞了工作，不能只顾兼济天下，还必须独善其身。空出来的资金基本上买入了享受固定收益而且还折价的分级A基金。比如医药A(150130)、恒生A(150175)等。一轮股灾结束后，我虽然依旧每天看盘，却已经没有以前那么期待厮杀，那么热血沸腾，只是一种习惯和爱好了。20年前看到大户室里的大户们时，我立下的人生目标，到了今天已经完全实现。但现在我只感到那是很平常的事了，就像在一些电视剧中，主人公千辛万苦寻找仇人为父报仇，等真的拿起枪对着仇人时，却发现已不再仇恨了。

疯牛圆梦后的那一泓热情仍然消融不了2015年冬天的寒冷。学校批准我辞职申请后，我已是自由公民，心中无所牵挂。股市低迷跌跌不休，基本空仓后更无所关注。开家具店时，虽有几次送货到南方城市，但毕竟来也匆匆，去也匆匆，而且经常是夜里干活，白天赶路。为避三九严寒，也为欣赏南国风光，我一路向南。到深圳后，还特意参

观了深圳证券交易所。交易所大楼由方正的塔楼和空中悬挑的裙楼所组成,裙楼两个方向的悬挑高度分别达到36米和22米,为国内罕见的巨型悬挑超高层建筑。深圳证券交易所新大楼外观为立柱形,大厦底座被抬升至30多米,形成一个巨大的“漂浮平台”,平台的“腰部”由一条鲜亮的红色光带“缠绕”,整体造型犹如“迷你裙”,真有点腰缠万贯的意思。交易所广场雕塑群主雕塑——白铜雕塑“龙盈乾坤”,是目前全球最高的白铜雕塑。以牛头为基,寓意开拓耕耘、坚韧不拔的精神;两条蛟龙腾空而起,组成庄重遒劲的龙门,寄托着护佑吉祥和祥瑞盈门的美好祝愿;顶部是羽翼飞扬的凤凰,昂首盘旋,凌空傲视,象征着凤凰涅槃般的创新与追求、自强不息的奋斗与坚持。雕塑中间是中国传统的文化元素——包孕万物的太极图,体现出中国哲学“天人合一”的和谐与共融。副雕塑群由高11.5米的三头劲牛雕塑和20尊高1米的小熊雕塑组成。三头劲牛或昂首挺立,势猛若奔;或脚踏实地,积蓄力量;或奋蹄争先,锐不可当,充满狂野激情,勃发生机和活力。散布于铜牛雕塑周边的小熊,或俯首贴耳,或顽皮嬉闹,或窜

走匍匐,憨态可掬,意趣精妙,惹人喜爱。因为我去时是周末,虽然整个广场空空荡荡,非常冷清,然而对我而言,由于20年的股海情缘,近来获利甚丰,感恩之心油然而来,爱屋及乌,更确切地说,应该是爱股及屋,看到深圳证券交易所大楼,敬仰之心倏然而生,不但没有冷清之感,反而感到雄伟壮观,美轮美奂,闪烁着熠熠金光。

离开了交易所大楼,我无心欣赏深圳市内其他林立的高楼与纷至沓来的美景,就直飞海南。到了海南的三亚和万宁,我感觉气候温暖如春,就在万宁的石梅山庄买了一套两室一厅的公寓,像许多退休的北方候鸟老人一样,在海南和老母亲及女儿一起,三代人度过了一个温馨的春节。

大年初一,我在美丽的石梅湾沙滩上盘膝而坐,面对浩渺大海,思绪如潮,由衷地感恩中国梦里的大牛市给我这一原本普通家庭带来的温馨和浪漫。

猛熊取胆

俗话说，“上山容易下山难”。在股市中也是一样的道理，也就是说，疯牛圆梦易，猛熊取胆难。通俗地说，就是牛市获利易，熊市难得益。要想在熊市中赚钱，真要独具慧眼。在霜凋夏绿、万物肃杀的深秋之时，能及时地发现“我花开后百花杀”的菊花，也才会欣赏到“满城尽带黄金甲”的美景。在瑞雪纷飞，“已是悬崖百丈冰”的寒冬时候，仍能注视到“犹有花枝俏”“只把春来报”的报春红梅。在熊市里不仅要有孙悟空的火眼金睛，还要有猪八戒那长鼻的闻香本领。也就是说要有在熊市里发现牛股的灵感，既要耐得住做长线的寂寞，也要有做短线的敏捷自如，还要有在大盘剧烈震荡中火中取栗、刀口舔血的做差价的技能。

在熊市中盈利的规律实在只能意会，很难言传。在2016年的熊市中，我既有教训，但更多的是成功，真的在猛熊中取胆，盈利已达20%以上。

我也真有点聊以自慰、引以为豪的感受，或许贻笑大方，但终究敝帚自珍耳！

2016年的股市继2015年下半年的下跌势头，开盘第一天就下跌，接下来连续几波千股跌停，真是万绿丛中难觅几点红，实乃哀鸿遍野、惨不忍睹。对股民而言，不亚唐山、汶川大地震。新年伊始，我自然也不能幸免，最大的失误有两点：一是在年初的“熔断”中损失惨重，300万的B份额基金最高亏损达150万以上；二是没想到好多当时还是溢价的B基金时至今日居然已经折价20%以上。以至于前半年都处于亏损之中苦苦挣扎，辛辛苦苦地盯着大盘，不停地做着1厘、2厘的差价和不同基金之间的转换。

时隔数月后，我痛定思痛，认真反思。我对食品B基金的多年研究与投资，想不到在这熊市中得到回报，真有点“岁寒知后凋”“患难见真交”的感叹。加上前期的防御策略时播下的A份额基金的种子，开始生根发芽、开花结果了。此外，多年来我娴熟地做短线、做差价的技能，在熊市中得以充分运用，综合多种因素，犹如七剑下天山，终于敢向猛熊取胆。时至金秋十月，已是盈利颇丰，究

其原因有五点。

第一,要感谢食品B(150199),国泰基金公司的食品B、地产B和医药B,我一贯对它们情有独钟,主要是它们成交量一直还可以,比较适合做差价。5月以后我之所以重仓食品B,绝对不是我判断出食品饮料行业会来这么一波大行情,第一重仓股茅台会涨到300元以上,我没那个水平和能力。而是当时所有类似的B份额基金价格(指A份额的约定年化收益率都是一年定期利息+4%)都处于他们的净值附近,也就是没有折价也没有溢价,而唯独食品B已经折价10%了。当时我坚信食品B的折价率肯定会降下来和其他基金一样,所以一直持有,应该说有误打误撞的成分。只是万万没想到,接下来的日子,不是食品B的折价率降下来,而是其他B份额基金的折价率都升上来了,而且已经超过了食品B,比如医药B,现在已经折价20%左右了。

83

第二,我大部分资金都放在A份额基金中,没想到获得了超预期的收益。最早我买的是医药A和H股A,现在已经全部买成了H股A,这部分资产我一般是不去动它的。之所以获得超预期收

益,也是因为B份额那里折价率超预期提高的结果,B基金由溢价变折价,自然A基金就从折价变溢价了,也算是墙里的损失墙外补了。

第三,每天辛辛苦苦地盯盘还是很有成绩的,抓住机会狠狠地做了几次短线,最成功的一次肯定是8月12日追进地产B。当日万科和金地集团涨停,带动所有地产股大涨,下午两点国证地产指数涨幅已经超过3.6%,按照8月11日地产B的净值0.495元,杠杆倍数肯定在3倍以上。而此时地产B还没有封死涨停板,我接连追进去好几笔,最后一笔直接打了涨停板的价格。当天收盘,国证地产指数涨了5.07%,晚上地产B公布净值涨了15.34%,加上万科和金地集团都是牢牢地封死涨停板,第二天应该还有上冲的动力,我估计第二天至少有5个点的涨幅。8月13、14日是周末,我在研究时发现地产B端(150208)因为跟踪的是“沪深300地产等权重指数”,再加上杠杆更大,8月12日净值竟然涨了23.08%。我猜想星期一应该会直接涨停,没想到只高开了不到7个点,开盘价又追了100万股,8月17日卖出获利了结。还有一次比较成功的短线就是7月4日买入国防B(150206),当

日也是因为看到它跟踪的中证国防指数(399973)暴涨,而且重仓股之一的中航飞机(000768)封死涨停,我根据净值估算之后追进去,接下来的几天也有不错的获利。

第四,2016年以来我一直持有恒生B,但因为它跟踪的是恒生指数,我不会做它的差价,只是偶尔比较一下母基金添富恒生(164705)和两个子基金恒生A、恒生B之间的价差,做一下转换或者套利。由于恒生指数最近强势,也为我增加了不少利润。

第五,对于持有的约300万杠杆基金,我一方面盯住盘中出现的机会不时地进行转换,转换的主要依据是看分级基金是整体溢价还是整体折价,尽量从出现整体溢价的分级基金转换到整体折价的基金中,所以盘中要随时根据基金所跟踪的行业指数估算出B份额的净值,再结合A份额的净值和价格,估算出是整体溢价还是整体折价。举两个最近的例子:2016年9月2日收盘后,周末很多财经网站都讲到了国家要加大推进PPP项目,我感觉PPP项目中关于环保的应该不少,于是周一我就准备买环保类的分级基金。这类基

金只有 NCF 环保 B(150191)和环保 B(150185)两只。我本来是更喜欢处于折价状态的 NCF 环保 B,可是它的成交量已经萎缩到了极点,9月2日一天的成交量才26万,根本无法操作了。所以只能买环保 B,好在也溢价不多,9月5日买入后稍有上涨却也波澜不惊。第二天 PPP 概念持续发酵,中证环保指数以最高涨幅 2.45% 收盘,当时环保 B 的杠杆倍数约为 2.1 倍,也就是说环保 B 的合理涨幅也就是 5%,而实际上环保 B 以涨停板收盘,环保 A 基本没涨没跌,出现了明显的整体溢价,我自然选择了离场。9月7日虽然还有冲高,但我想那可能是庄家自救行为或者是想吸引投资者去做申购套利罢了,随后几天必然价值回归。再举一个整体折价的例子:9月26日大盘跌了 1.76%,而我一直持有的医药 B 也跌了 5.38%,当日的国证医药指数也跌了 1.76%。当时的杠杆倍数大约在 2.7 倍,当日医药 A 基本没涨,所以医药 B 合理的跌幅应该是在 4.75%,26 日收盘后 A 和 B 的价格之和为 1.591($1.116 + 0.475 = 1.591$)元,A 和 B 的净值之和为 1.5976($1.0401 + 0.5575 = 1.5976$)元,出现了 0.0066 元的折价。不要小看这 0.0066 元,相对

于医药B当日0.475元的价格已经是1.4%了,接下来几天整体折价是下来了,可惜大部分是医药A涨上去的,看来人气实在是低迷。

另一方面,不转换时也要根据大盘的震荡不停地做点差价。其方法主要以股指期货和大盘的涨跌来定。要特别注意三个关键时间点的价格变动。一是9点20分开始到9点40分左右,这个时间往往多空分歧较大,震荡也比较大,而且此时杠杆基金的价格和大盘联动性很好,容易赚到差价。二是中午停盘前的几分钟,往往是11点28分以后,如果此时股指期货和大盘都猛烈向上涨,我会追进走势理想且原来有底仓的B基金;如果此时股指期货和大盘出现跳水现象,我会不管是否盈利先走出来一部分。在中午停牌的一个半小时内,往往利好利空传闻都会继续发酵,加上大部分人都有的恐惧与贪婪的心态,开盘以后往往进一步上涨和跳水。我就顺势获利了结并把刚走掉的基金买回来。三是收盘前的几分钟,经常是下午2点50分以后,如果出现明显抢盘迹象,可以追一下有底仓的杠杆基金,然后收盘前或者就用集合竞价获利了结;如果出现跳水迹象,同样先卖出再

买回。因为一方面分级基金的杠杆较大,另一方面这三个时间段大盘往往震荡剧烈,所以还是比较容易赚到差价的。当然,这样做差价,需要一定的盘感加上敏捷的思维和动作,还要看大盘人气,也不是每次都能操作成功的。但这样不停地转换和做差价,还是比放那里一动不动的效果好很多。

2016年国庆时我的持仓布局是:约6成仓位买了H股A(150175),我总感觉对它还是低估的,或者说对H股B(150176)是高估的,当时大部分B类份额都已经折价很多了(包括类似的恒生B),H股B还溢价这么多是不正常的;1成仓位买了恒生B,这是因为看好港股的恒生指数;3成左右仓位买了净值在0.50元左右而且成交量较大的B份额,截至国庆节大部分是医药B,当然以后是随时在变化的。我无力判断大盘怎么走,底在何方,也许A类份额随着年底的到来还会有一波定折行情或者填权行情。但我已经开始相信B份额基金折价20%左右是合理的了,相当于B向A借钱炒股,其利息已经远远低于当初的约定了。哪怕大盘继续下跌,这些基金触发下折,因为已经折价20%,有了很大的缓冲,不会像以前那些下折前还溢价

的B基金那么恐怖地下跌。相反,如果下折那些溢价较多的A份额基金却要小心了,当然,但愿这永远只是我的杞人忧天。另外,我还买了30万元左右的股票,目的只是想申购新股。可惜2016年运气不佳,连一只银行股也没中到。

寄语股友

回顾自己20年的股海生涯,探索20年来的炒股感悟,我想起了清末国学大师王国维的《人间词话》中的古今成大业、大学问者的人生三重境界。“昨夜西风凋碧树,独上高楼,望尽天涯路”,此第一境界。“衣带渐宽终不悔,为伊消得人憔悴”,此第二境界。“众里寻他千百度,蓦然回首,那人却在灯火阑珊处”,此第三境界。三境界其实是宋词中晏殊、柳永与辛弃疾的名句。20年的炒股历程,我似乎也感到有此三种境界。前十年的颗粒无收,可谓是“昨夜西风凋碧树”。痛定思痛,通过反思,我有了自知之明,清楚自己不适合买股票,像我这样的小股民,每天的信息渠道就是网络,买到牛股或者黑马的概率是很低的,买到而且持有的概率更低了。有了清醒的认识,经历了“西风凋碧树”的感受后,才会进入“独上高楼,望尽天涯路”的境界,并从中发现基金投资才是我们普通股民

投资的相对适宜的途径。“登高而招，臂非加长也，而见者远。顺风而呼，声非加疾也，而闻者彰”，“君子生非异也，善假于物也”。因为我们是站在基金经理专业炒股团队的肩上前进的，风险自然减少，获利也相对稳定。所以我现在很少买股票，偶尔买股票也是为了得到申购新股的额度，只专注于基金投资和炒作。

选择了基金投资的方向后，就要进入“衣带渐宽终不悔，为伊消得人憔悴”的第二境界了。我认为有必要认真去学习和研究基金投资的外延与内涵，这里面的许多数据是公开透明的，相对于大部分普通的投资者来说反而能提前知道一些数据和机会。

首先要认真分析研究各类基金的相关数据与特点，并熟悉基金经理的个性、投资组合中的重仓股等。老的封闭式基金已经陆续转为开放式基金或者LOF基金了，目前只剩下基金银丰(500058)、基金科瑞(500056)、基金丰和(184721)、基金久嘉(184722)、基金鸿阳(184728)五只，虽然也即将到期，但目前折价率在10%左右，稳健的投资者依然可以关注。由于这些老基金还是每周五公布一次

净值,如果你去认真研究他们的投资组合和行业配置,还是能在周五前提早得知他们的净值情况。只是由于这些老基金没有杠杆,成交量也低,不适合做差价,我已经很久没去关注他们了。现在我虽然大部分资金买了医药 A(150130)、恒生 A(150175),但很少去看它们,自选股里都没有它们,因为我只当那是买了理财产品。但实际上 A 类基金在人气低迷的熊市中,因其有非常稳定的收益,而且折价的 A 类基金在下跌过程中还含有下折期权价值,所以 A 类基金还是有很多机会的,只是不可能有很大的涨幅,最多也就是一年 10 ~ 20 个点的机会吧。我现在每天仍然关注分级基金的 B 份额,而且每天都在根据大盘的波动和净值的变化不停地买和卖,只是这些 B 基金杠杆巨大,不适合普通投资者。当然,风险和机遇是并存的。这些 B 基金一旦大盘走好,那收益也将是惊人的。

其次要彻底理解基金的相关概念。

在这里主要介绍分级基金的一些常识和我的一些投资经验,由于我不是专业人士,只能管中窥豹,略见一斑而已。

一是折价和溢价。基金有2个价格：市值和净值。所谓市值就是每天跟股票一样在实时变动的价格，是大家炒作出来的。而净值呢，是基金公司拿着我们大家的钱让基金经理去管理，所购买股票和债券等投资品的市值加上剩余部分现金的总和。分级基金的净值每天晚上公布一次。当市值低于净值时，净值跟市值之间的差距就叫折价。而折价率，就是这个差价跟净值的比。当市值高于净值时，净值跟市值之间的差距就叫溢价，溢价率就是这个差价跟净值的比。举个例子，医药B(150131)在2016年8月3日收盘价是0.516元，而当天晚上公布的净值是0.5571元。那么医药B折价0.0411元，折价率是7.38%。而当天医药A(150130)收盘价是1.066元，净值是1.0319元，那么医药A溢价0.0341元。

93

二是A和B的区别和联系。分级基金后面都要加一个A或者B，分别代表是A份额和B份额。分级基金的模式，说到底B类份额按比例向A类份额融资购买股票(如1:1)，由于A份额拿约定收益(通常为一年期存款利率+3%或4%)，净值基本在1~1.07元之间，B类份额承担市场波动，

单位净值通常在下折和上折阈值间波动(通常为0.25~2元左右)。A、B份额按比例配对,通常为1:1(少数也有4:6),由于A、B份额配比固定,B类份额的净值越低的时候,相当于融资的实际杠杆越高,反之越低。

三是熟悉套利机制。分级基金的母基金相当于普通的指数基金,可以申购和赎回,不能直接在场内交易,但可分拆为A份额和B份额上市交易。同样在场内分别买入A份额和B份额以后,也可以按比例合并成母基金,然后可以按母基金的净值赎回。比如当市场上同一只基金A和B都有较大折价时,我们就可以分别买入A和B,进行合并以后就可以向基金公司按净值赎回;当A和B都溢价时则反向操作,先向基金公司按净值申购母基金,拆分以后再分别卖出。正是因为这种场内外套利机制存在,分级基金整体才会保持场内外净值和价格平衡。若以1:1的比例来看,假设A类份额折价0.1元,那么B类份额就会溢价0.1元。

四是理解上折和下折。不同的分级基金根据发行时基金合同的不同,触发上折和下折的条件也不完全相同。目前大部分基金的上折条件是母

基金净值达到 1.50 元,下折条件是 B 份额基金净值跌破 0.25 元。根据分级基金的约定,在触发上折和下折后,母基金、A 类、B 类三类份额单位净值归一,A、B 份额仍保持 1:1 的配比,多余净值份额转化为母基金份额。不过,有一点不同,下折时 B 份额基金的资产折算后仍全部为 B 份额;上折时 B 份额则不变,超出 1 元的份额转为母基金。其实上折和下折都不是洪水猛兽,主要看是折价还是溢价,另外就是当接近下折时 B 份额的杠杆一定很大。杠杆大是把双刃剑,风险和机遇是并存的,关键要学会盘中净值的估算。

95

在理解诸多概念的基础上,还需要认真研究基金合同,至少要搞清楚三点。一是 A 份额的约定年化收益率是多少。约定收益率高的 A 份额一般来说都是溢价的,比如中航军 A(150221)的约定年化收益率是“一年期定期存款利率(税后)+5%”,这么高的年化收益率自然就是溢价了,A 份额溢价了,那么 B 份额中航军 B(150222)肯定是折价的。二是不定期折算条件,也就是我们说的上折和下折。不同的分级基金约定的条件是不同的,目前大部分的条件都是在两种情况下进行份

额折算,即当母基金的基金份额净值达到1.500元时或当B份额的基金份额参考净值跌至0.250元时。但也有很多例外的,比如深成指B(150023)只有上折约定“申万深成份额的基金份额净值连续十个交易日大于2.000元”,而没有下折约定,也就是不会下折的。再比如华安基金公司的HS300B(150105)不定期折算条件是:当华安沪深300份额的母基金份额净值大于或等于2.000元时;当华安沪深300B份额的份额参考净值小于或等于0.300元时。三是投资目标。目前大部分分级基金都已经是指数型基金,投资目标很明确,有严格的业绩比较基准。比如医药B(150131),它的业绩比较基准就是“国证医药卫生行业指数收益率 $\times$ 95%+银行活期存款利率(税后) $\times$ 5%”,所以平时自己就能根据“国证医药(399394)”的走势加上杠杆估算出医药B盘中的瞬时净值。

第二境界需要花费大量的时间和精力,只有踏踏实实地在第二境界中下足功夫,才能迎来“众里寻他千百度,蓦然回首,那人却在灯火阑珊处”的第三境界。

如《疯牛圆梦》篇所述,我的100万资金在这

轮疯牛行情中突破了千万之巨。这种情况只有在疯牛大行情下才有可能,也只有在第二境界中花足时间,下足功夫,主攻方向明确,重点突出,方法得当,才会圆梦。当时的操作方法,放在人气低迷的熊市中无异于按图索骥、缘木求鱼。

我目前保持稳健的操作策略与方法,因为刚刚经历了一波牛市和股灾,马上要来大行情还是不太现实的,所以我把大部分资金买入医药A(150130)、恒生A(150175),主要是因为它的约定年化收益率分别是“一年期定期存款利率+4%或3.5%”,不算高,但是目前还有一定的折价率,价格上还是有一定的优势,这个买了就不用去管它。如果哪一天大盘连续放量大涨,感觉那些B份额很好做差价了,我还是会把A全卖了重新回到B上来的。

目前我还是用两到三成的资金在买卖B类基金。我现在比较关注的一些基金分别是:医药B(150131)、地产B(150118)、食品B(150199)、国防B(150206)、券商B(150201)、新能源B(150218)、环保B(150185)、银行B(150228)、恒生B(150170)等。尤其是随着沪港通、深港通、沪伦通的开通和

纳入MSCI的趋势越来越明显,我感觉中国的股市迟早会和国际接轨,恒生B(150170)可能比前面的分级基金机会要大一些。主要是这些基金净值比较低,所以杠杆很大,成交量也比较大,盘中波动也大,容易赚到差价。这些基金的A份额和B份额的分配比例都是1:1,杠杆倍数很好估算:把A份额的净值加上B份额的净值再除以B份额的净值得出的就是杠杆倍数。举个例子:如果某房地产A(150130)的净值是1.00元,地产B(150131)的净值是0.50元,那么地产B的杠杆倍数就是3倍 $[(1.00 + 0.50)/0.50 = 3]$,此时你可以根据国证地产(399393)的涨跌幅大概判断出地产B(150131)瞬时净值,而不懂这一方法的人往往要等到晚上基金公司公布了净值才知道。好在现在很多专业的财经网站上也都有这些分级指数基金的净值估算了。

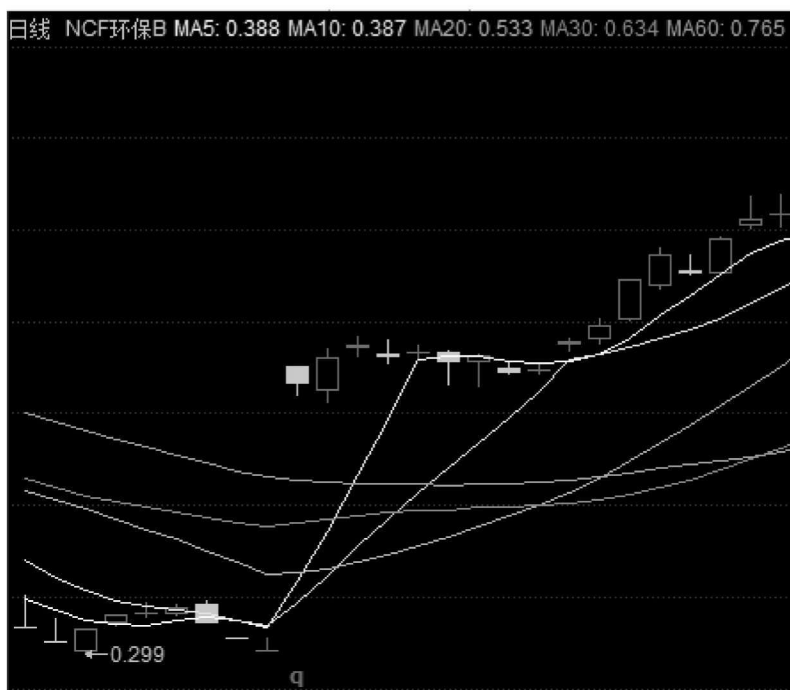
我现在的买卖依据就两个:一是大盘的涨跌,二是每个基金的净值估算。所以每天9点一过,我就会打开两台电脑,一台专门显示期指和大盘的走势,另一台会加入很多自选股,最上面的是每个行业的龙头股和指标股,如万科、招商银行、

中信证券、茅台、五粮液、中国平安、恒瑞医药、伊利股份、中航动力、中航飞机、天齐锂业、比亚迪等等,然后是各个行业指数,如国证地产(399393)、国证医药(399394)、国证食品(399396)、国证证券(399437)、中证国防(399973)、国证新能(399412)、中证银行(399986)等,最后才是我关注的这些杠杆基金。对于这些B基金我没有特别的喜好,一切以净值作为衡量标准,当然也要考虑到A份额是折价还是溢价。如果A的约定收益率比较高,A溢价了,那么B有一定的折价才是正常的。就这样我每天盯着大盘和行业指数,不停地做T+0和不同的B基金之间转换,每个月的成交量都是上亿的,我自认为还是有效的,当然关键还是看大盘。但这些有效的操作下跌时能减少损失,上涨时能扩大收益。

另外,还有些特别的机会我会加仓或者割肉,比如某一天大盘大涨,尤其是地产指数更是猛烈,根据净值估算地产B净值涨幅应该超过12%,而此时的地产B也快接近涨停,此时抛单往往很大,这时可以加仓,因为最终地产B的价格肯定是由净值决定的。相反,如果哪天大跌,净值估算应该

超过12%，这时往往是跌停板也要割肉。此外，在上折和下折中也有很多机会，尤其是上折时，B份额还是折价的。因为上折时B份额超出1元部分将变成母基金，母基金是可以按净值赎回或者分拆以后卖出的，这部分自然就消除了折价。如果在牛市中往往因为杠杆的增加还会有意外的惊喜。这样的例子很多，我前面在《疯牛圆梦》篇中已讲了很多，这里不再重复。接近下折时杠杆很大，风险自然也大，但也不一定没有机会，如果下折前已经折价或者接近折价，往往也可以关注，你只要知道它的杠杆倍数控制好仓位就可以。比如在2015年9月16日，NCF环保B(150191)已经触发下折，当天开盘自然是一字跌停，而且抛单非常巨大，但是后来大盘大涨，中证环保指数涨幅高达7%，经估算NCF环保的净值应该在0.315元以上，而此时的跌停板价格是0.305元，不要小看这一分钱的差距，换成百分比就是3个多点，我连续买入好几笔。当天NCF环保临近收盘才被拉了一波，当然在0.315元净值以上买入肯定是不可取的，收盘价是0.309元，其实收盘价还是值得一买，当天晚上公布净值更是理想，达到0.3175元，如果后面

两天大盘不涨不跌等于已经赚了4个点。后面两天大盘虽然有所下跌,9月18日NCF环保仍然以1.027的价格溢价开盘,等于又赚了2.7个点,一共赚了6个多点。这是我唯一一次在下折中发现的机会。如果下折当天还是溢价的话,千万不能买,一定要先估算出它的净值。当然下折中的机会往往是在那些还处在折价中的A类份额。



NCF 环保B(150191)2015年9月16日下折前后K线图

涨停板也许还能追，跌停板也许还要割，上折、下折都有机会，盘中经常上蹿下跳。这就是分级基金的风险和机遇，每天进进出出已经成了我的习惯和乐趣。不知道哪天会来大行情，但我坚信我有生之年还能遇上一波大牛市。到时这些分级基金肯定还能为我资金账户的市值再增加一个“0”。我等待着希望的实现。

我坚信新的大牛市一定会到来，因为我坚信我们国家的“一带一路”战略必然会成为一条金色的纽带、一条黄金之路，中华民族振兴、国家富强、人们幸福的中国梦会梦想成真。国家好，人民好，我们广大股民的明天会更好。让我们耐心等待，千呼万唤始出来的大牛市一定会到来。

以守为攻

——淘宝A类基金

大多数投资者往往对B类基金情有独钟、乐此不疲。其实风险和机遇是并存的,B类基金的高杠杆是把双刃剑,一不小心就会造成巨大损失,而A类基金一般情况下风险很低,事实上A类基金的投资者长期的投资回报往往会高于B类投资者。在军事战略上,进攻是最好的防守,而在证券市场里,有时防守也是进攻的一种方式,A类基金可以说是一种守中带攻的投资。

2015年春节后刚开学不久,学校里的一位同事到我办公室找我,跟我说:“听说现在股市行情不错,我想开个户投资一下,可以吗?”我当时心里一震,这位傅老师既是我同事,也是我老乡,有着东阳媳妇勤俭持家的传统美德,和我平时关系不错。我知道她家刚造了一栋小洋房,应该没什么余钱,就说:“开个户,小投资一点,增加一点生活

乐趣也不错的。”傅老师压低声音对我说：“我自己刚造了房子，没钱的，我老爸工作了一辈子，存了20万养老金，叫我帮他存着，但存银行利息太低了，听办公室的同事们在说现在股票行情很好，想投资一下股票。”我认识她父亲，是一位刚退休的小学教师，平时很节约。我很严肃地对她说：“不可以的，股票风险太大，亏了怎么办？”想了一下我又委婉地说：“如果这些钱几年内暂时不用的话，我建议你买点A类基金吧。”她很信任我，让我推荐一只基金，当时学校里有好多同事都买了证券B，而且也赚了不少钱，我开玩笑一般地对她说：“你就买证券A(150171)吧，相当于把你父亲的钱借给他们炒股，他们每年付给你父亲5%的利息，而且现在证券A折价10%左右，相当于你借他们20万元钱，实际上只要付18万就可以了，以后不管基金的价格怎么变化，你每年都能收到利息是肯定的。”傅老师心态很好，果真听了我的话。几天后，开好了账户，买了20万元的证券A。后来证券A虽然下跌了一段日子，但时至今日收益已经超过了20%，而那些曾经买证券B的同事们好多已经损失惨重了。

由此看来,A类基金也是个不错的投资选择。那么,投资A类基金应该注意点什么呢?首先,要有中长期投资的准备,一般来说A类基金不适合短线操作,买了以后适当关注一下就可以了,一般不需要为短期的价格波动而进进出出。每年到了定期折算的时间,把分到的母基金直接赎回或者分拆以后卖出就可以了。其次,在A类基金的选择上,要综合考虑下面几个因素:一是约定年化收益率,目前大多数A类基金的年化收益率是一年期定期存款利率(税后)+3%、+3.5%、+4%三种,少数有+4.5%和+5%的,如健康A(150219)和中航军A(150221),还有每年固定收益的,如中小板A(150106)、同辉100A(150108)约定每年收益率为7%不变。如果光从年化收益率考虑,当然是越高越好。二是A类基金的价格和净值,在股市的不同阶段,人们对固定收益类产品的喜好程度也不同,所以A类基金也经常出现折价和溢价。当然,我们肯定喜欢买折价多的或者溢价少的A类基金,但这也只是我们要考虑的因素之一。三是要考虑A类基金的流动性,现在有很多A类基金已经成了僵尸基金,比如前面说到的同辉

100A(150108)和中小板 A(150106),每天的成交额有时只有几百元,这种基金很难买进,也很难卖出。所以买 A 类基金一定要考虑到流动性因素,尽量买日成交量较大的基金。四是要考虑上折和下折。对于 A 类基金,上折时基本上是没有影响的,关键是下折。一般来说当出现下折时,A 类基金如果是折价的,这时对持有者是有利的,因为下折时会把折价的 A 类基金中的大部分变成母基金,而母基金可以按净值赎回或者分拆后卖出,只是这些母基金要承担 2 天的涨跌。因此我们常说折价的 A 类基金含有下折期权价值。相反,如果出现下折时,A 类基金是溢价的,那么风险就大了,不但没有了下折期权价值,而且下折时会把溢价的 A 类基金中的大部分变成母基金,从而把大部分的溢价自动抹去。

综上所述,选择 A 类基金尽量要选择年化收益率高、折价多、流动性好的,当然,最理想的还是接近下折而又折价中的 A 类基金。不过实际上就像年轻人找对象一样,不可能相貌、才华、工作、家境等都十全十美,只能在综合比较后选择相对理想的买入。

A类基金买入后,作为一般的投资者,就可以中长线持有,以获得约定的收益为主要目的。但对市场有一定敏感性的投资者也可以做一些波段操作,比如A类基金较长时间价格不变(净值是每天都增加的)或者折价较高时可以增加持仓,相反A类基金长时间的价格上涨远超净值或者溢价太高时可适当减仓。我个人因为基本上每天都坐在电脑前,闲着也是闲着,喜欢经常对手中的A类基金进行一些转换,依据就是通过前面四个要素的综合评价。举个最简单的例子:券商A(150200)和互联网A(150194),两者的年化收益率相同,流动性都很好,下折条件相同,目前来看产生下折的概率差不多,连定期折算的日子也在同一天,所以每天的净值都是相同的,正常来说价格也应该是相同的,但实际上由于两个B类基金的价格波动以及市场其他因素的影响,两个A类基金的价格并不完全相同。以下表格是对这两个A类基金收盘价的比较,时间从2016年6月1日开始一直到9月30日,每隔10天取一收盘价(遇休息日顺延一天)。

基金 时间	券商 A(150200) 收盘价	互联网 A(150194) 收盘价
6月1日	0.983	0.981
6月13日	0.984	0.986
6月20日	0.985	0.986
6月30日	0.998	0.999
7月11日	0.998	1.000
7月20日	0.999	1.002
8月1日	1.015	1.014
8月10日	1.027	1.030
8月22日	1.039	1.043
8月30日	1.041	1.041
9月12日	1.050	1.049
9月20日	1.052	1.052
9月30日	1.063	1.062

通过比较我们可以发现两者收盘价基本不同,有时券商 A 高,有时互联网 A 高,实际交易过程中价格差异更多。也就是说在各方面因素影响下,市场对两个有着相同价值的 A 类基金造成了不同的价格判断。但从长远的角度来看,两者的价格应该是相同的。这样,如果我们是这两只 A 类基金的长期投资者,我们也可以对手中的持仓

继续不断地转换,把价格高的基金卖掉而买入价格低的基金。当然这个操作对资金量小的投资者无所谓,但对资金量几十万以上的投资者,如果每天都做个比较,有机会就做个转换,一年下来也有不少收入,还可以增加一点投资A类基金的乐趣。

最后,投资A类基金不能有快速获取高收益的期望,A类基金只能算是一种稳健的长期理财方式。我相信只要科学地投资A类基金,几年甚至几十年以后,也能获得很好的投资回报。尤其是我国的证券市场还不是很成熟,往往是熊长牛短,对我们普通投资者来说,在熊市或者震荡市里,没有特别的信息渠道,想买到牛股并且能持有牛股的概率还是很低的。所以在大部分时间里,投资A类基金往往才是正确的选择。

套利技巧

110

海阔无边天作岸，山登绝顶我为峰。如果说股市是茫茫大海，试问舟楫何在？何时才能进入“乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海”的境地？如果说股市是巍巍群山，敢问路在何方？何日才能有“会当临绝顶，一览众山小”的感受？任何事物都有着自己的客观规律，如能遵循股市发展的客观规律办事，自然能寻觅到解决问题的方法与途径，也才会有“美人首饰侯王印，尽是沙底浪中来”那种淘金者的艰辛收获，甚至会有晋太元中武陵人进入别有洞天的世外桃源的奇遇。当然，要寻觅股市发展规律又谈何容易？20年的炒股生涯，我也仅对基金投资感受到了一些套利技巧，结合案例分析，也只能是管中窥豹，或许还是九牛一毛而已！

分级基金又叫“结构型基金”，是指在一个投资组合下，通过对基金收益或净资产的分解，形成

两级(或多级)风险收益表现有一定差异化基金份额的基金品种。这里我们只研究股票型分级基金,而且我只关注深圳的分级基金。分级基金通俗的解释就是:A份额和B份额的资产作为一个整体投资,其中持有B份额的人每年向A份额的持有人支付约定利息,支付利息后的总体投资盈亏都由B份额承担。所以A类份额具有保本保收益的特点,B类份额具有杠杆放大风险和收益的特点。用通俗的比喻来说,就是A有1块钱,B有1块钱,A把自己这1块钱借给B,这样B就有2块钱去炒股了。B每年按约定(目前一般是年化6%~7%)付给A利息,B炒股亏的和赚的都与A无关,但如果B炒股把这2块钱亏损到了红线(1.25元+A当年应计利息)时,会触发下折以保护A的1块钱本金以及相应利息不受损失。当B炒股把这2块钱盈利超过3元后,也会触发上折以保证B的杠杆足够大。

分级基金在上折和下折时都会有很多的套利机会,所以先举上折和下折的例子。不过以下的案例分析的前提是指该基金跟踪的行业指数不涨不跌,如果跌了则分析得出的收益得不到保证甚

至出现亏损都是很正常的,除非有对冲产品。不过任何事物都有两面性,如果跟踪的行业指数涨了,则获得的收益也会远远超过分析得出的收益。

首先,讲一下上折套利的例子。我在前面《疯牛圆梦》篇中讲到连续参加了NCF环保B(150191)、医药B(150131)、地产B(150118)、食品B(150199)的上折就是具体案例。不过我前面说的机会主要是指发生上折前的那一段时间,因为当时上折前的B份额一直处于折价状态,而一旦发生上折,至少有一半左右的B份额会变成母基金,变成母基金部分的折价就自然消除了。但留下部分B基金是折价和还是溢价要看当时的市场行情了。至于上折当日要不要选择参与上折则要看当时的B基金是折价还是溢价,如果溢价太多参与上折是不合理的。

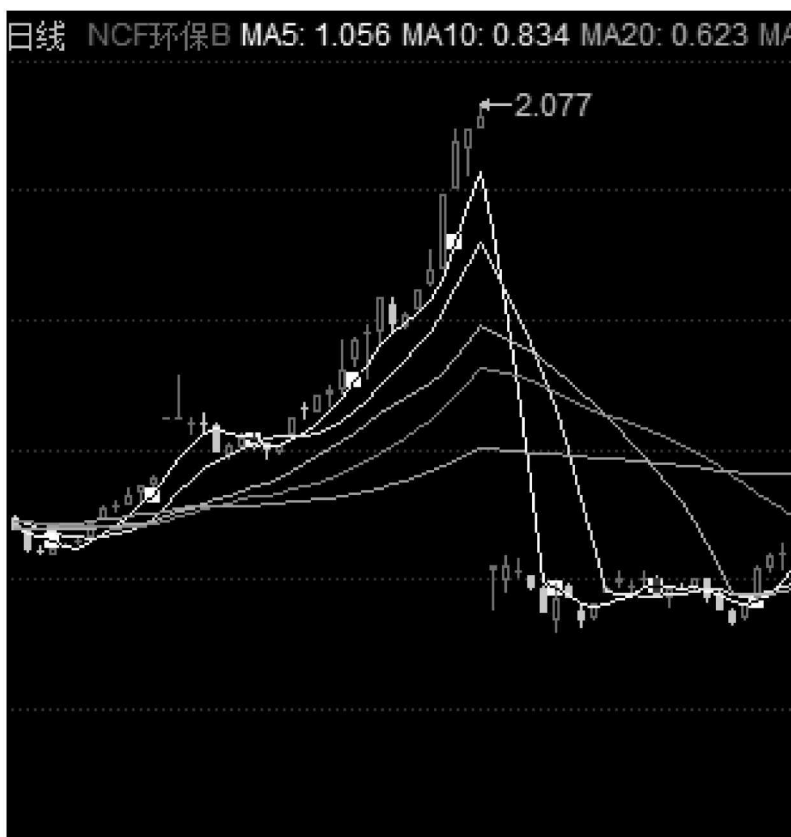
以2015年4月3日触发上折的NCF环保B(150191)为例,来看NCF环保分级基金上折的套利机会。NCF环保分级基金,全称“新华中证环保产业指数分级证券投资基金”,根据招募书条款,在母基金单位净值达到1.5元时,分级基金进行向上不定期折算。母基金、A类、B类三类份额

单位净值归一，A、B 份额仍保持 1:1 的配比，多余净值份额转化为母基金份额。

4 月 3 日，NCF 环保分级基金的单位净值达到 1.511 元，正式触发上折。4 月 7 日 NCF 环保分级基金发布上折公告（4 月 4 日—6 日休市），NCF 环保分级基金母基金、NCF 环保 A、NCF 环保 B 单位净值归 1，NCF 环保 A、NCF 环保 B 的份额不变，多余资产转换为母基金份额。由于折算，NCF 环保 A、NCF 环保 B 于 8 日停牌一天，9 日 10 点 30 分开始恢复交易。

以 NCF 环保为例，若投资者折算前分别持有 NCF 环保分级母基金 10000 份，NCF 环保 A 份额 10000 份，NCF 环保 B 份额 10000 份，折算前各类份额单位净值（假设）分别为 1.5 元、1.030 元、1.970 元。真正净值要按 4 月 8 日收盘后才能由基金公司提供。

折算后，三类份额单位净值归 1，NCF 环保分级母基金份额投资者持有母基金的份额将变为 15000 份，NCF 环保 A 的投资者将持有 10000 份 NCF 环保 A 和 300 份母基金，NCF 环保 B 的投资者将持有 10000 份 NCF 环保 B 和 9700 份母基金。



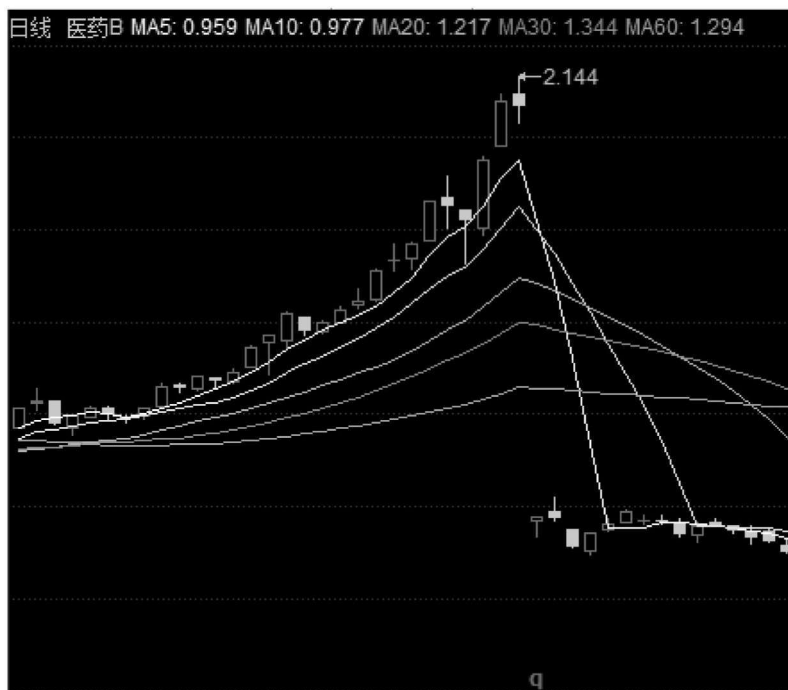
NCF 环保B(150191)2015年4月3日上折前后K线图

触发上折后,NCF 环保B的净值杠杆倍数将由折算前的约1.5倍恢复到初始的2倍。由于杠杆倍数变化将带来溢价率变化,不过要考虑折算后有9700份额转换为母基金份额,这部分母基金要么直接赎回,要么分拆后成A和B份额分别卖

出,大概只能按净值退出,原来的溢价将消失,而只有一半的份额能享受更高溢价。4月7日 NCF 环保 B 收盘价为 2.05 元,根据当日中证环保指数(000827)涨幅和当时 NCF 环保 B 的杠杆倍数可以估算出它收盘后的净值约为 2.048 元,基本没有折价和溢价,那么此时要不要参加上折呢?根据当时的市场环境,对比 A 份额约定收益率相同的分级基金,下折后同样杠杆的 B 类基金(约 2 倍)一般是溢价 10%。即下折后留下的一半 B 份额会产生 10%的溢价,另一半按净值退出,两者叠加一共会产生 5%的溢价。也就是说按 4 月 7 日收盘价买入参加上折,如果接下来的几天中证环保指数不涨不跌,我们会有额外 5%的收益。我自然是要参与上折的。

接下来 4 月 14 日的医药 B 我在 2.10 元以上就卖出,准备不参加上折了,但后来收盘前看到溢价没超过 4%,仍然买了一部分进去参加上折,只是已经没什么套利空间了,主要看国证医药行业指数接下来的涨跌了。再接下来 4 月 23 日地产 B 则有所不同了,因为它的触发上折条件是母基金净值超过 2.00 元,所以上折以后有约 2/3 的 B 份

额将变成母基金,这部分只能按净值退出,按当时的市场环境只有1/3的B份额会产生10%的溢价,所以上折前如果地产B已经有3%的溢价就没必要参加上折了,因此我当天在3.09元左右就全卖完了,没有参加上折。最后对于5月22日上折的食品B,收盘前溢价已经超过了5%,我就没有参加上折,但参加上折的仍然赚了大钱,上折后连续两天涨停板。但那只是因为接下来的几天国证食



医药B(150131)2015年4月14日上折前后K线图

品行业指数连续大涨的原因,不属于上折套利的范围。所以要分析有没有上折套利的机会关键看两点:一是上折前B份额基金的溢价情况,二是看当时的市场环境,看类似杠杆的基金能有多少溢价。在牛市中,随着杠杆的增加往往会产生溢价,而熊市中则不然。



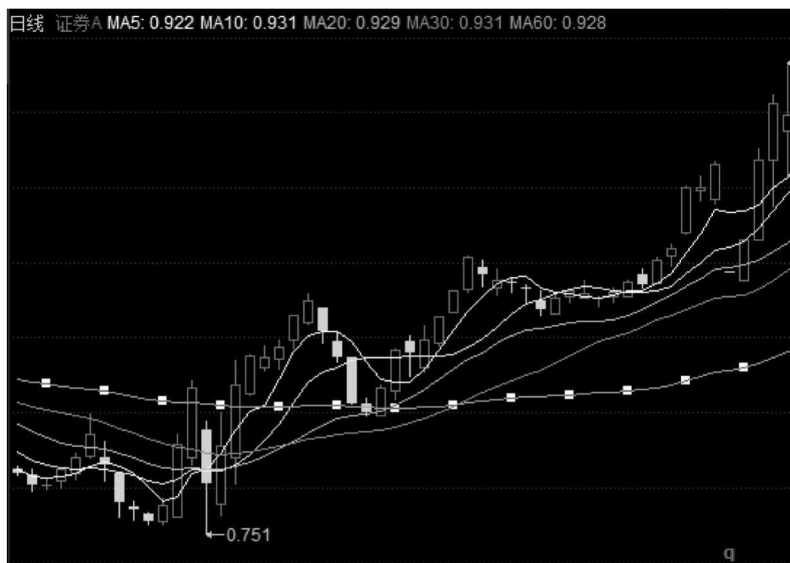
食品B(150199)2015年5月22日上折前后K线图

其次,举一个下折套利的例子。上折套利的机会往往是在折价的B份额基金中,而下折套利的机会经常是在折价的A类份额中,下折套利也

会在折价的B类份额中出现,但很难遇上。在前面《疯牛圆梦》篇中讲到的NCF环保B下折中的套利机会,因为那是恰好当天中证环保指数暴涨了7%,使得NCF环保B由溢价变成了折价。在这里只举一个A份额在下折中套利的机会。

2015年8月下旬开始我开始关注证券A(150171)的下折套利机会,逐渐分批买入。那几天大盘暴跌,尤其是券商板块,证券B(150172)跟踪的是中证申万证券行业指数,简称CSSW证券(399707),原来一直溢价0.10元以上,证券B从8月18日的最高价0.814元仅仅用了7个交易日就触发了下折,下折当日收盘价是0.413元,实际净值只有0.1054元。而下折实际上是用它的净值来计算的,也就是说证券B(150172)7个交易日跌了87%。这是我见到的B类基金跌得最惨的一次。那么具体是如何下折的呢?下折比上折复杂一些。证券B类下折触发条件为证券B的净值跌破0.25元,发生向下折算时,下折日8月26日证券B类净值0.1054元,证券A类净值1.025元,母基金净值0.5652元。则每10000份净值0.1054元的B类,折算为1054份净值1元的新的B类;每10000份净

值1.025元的A类,折算为1054份净值1元的新的A类和9196($10250 - 1054 = 9196$)份净值1元的新母基金;每10000份净值0.5652元的母基金折算为5652份净值1元的新母基金。由于A类净值超过91%的大部分折算为母基金,而母基金可以按照净值退出,因此原先折价交易的A类在接近下折时折价率肯定会减小(价格上涨),下折后91%的资产变成母基金。假设接下来两天CSSW证券行业指数没跌没涨,证券A下折日8月26日的收盘价为0.960元,下折结束后的8月28日91%的证



证券A(150171)2015年8月18日下折前后K线图

券A已经变成1.025元,余下的证券A仍然可以按市场价卖出,套利空间在6%以上,可以说是很好的收益。

第三,把握住溢价与折价的套利机会。分级基金的主要套利机会就在上折和下折过程中的折价份额基金中,除此之外,分级基金还有溢价套利和折价套利的机会。这里说的溢价和折价是指整体溢价和整体折价。当A份额的价格加上B份额的价格之和超过A份额的净值加上B份额的净值之和就称为整体溢价;当A份额的价格加上B份额的价格之和小于A份额的净值加上B份额的净值之和就称为整体折价。当整体溢价和整体折价达到一定的程度就可以进行套利了。下面分别举一个溢价套利和折价套利的例子。

2013年6月24日,受银行间市场流动性等因素影响,上证综指创下年内最大跌幅后,6月25日上证指数低开,最低跌至1849.65点后大幅反弹近100点,截至收盘仍然下跌0.19%。但部分流动性良好的杠杆股基则呈现逆市上涨态势。其中,银华旗下银华锐进、银华鑫利分别上涨3.11%和0.35%。值得关注的是,银华稳进也同时上涨

1.80%。截至6月25日收盘,银华锐进、银华稳进二级市场价格分别为0.531元和0.962元。而据测算,银华深100分级母基金25日净值约为0.695元。以此计算,截至昨日收盘,银华深100场内整体溢价率达7.4%,盘中甚至一度超过10%。这意味着,如果忽略成本,投资者申购银华深100母基金后拆分,并在二级市场上分别卖出银华锐进和银华稳进,可以实现7%以上的套利收益。在牛市中属于炒作热点的行业指数分级基金也经常会出
现溢价套利的机会。

分级基金申购套利的操作方法如下:

T日,先申购母基金,这时要考虑申购成本,看一下申购费率。现在很多分级产品申购费率为0,在同等情况下优先申购零费率产品。

T+1日,目前大部分券商可以实现T+1日实现基金份额的分拆,此时基金份额未到达账户。这种方式又被称为分级基金的盲拆,也就是通过申购日的基金净值,计算出自己得到的申购份额,并进行基金的分拆。

T+2日,拆分后的A类子基和B类子基到达账户,投资者可在二级市场分别卖出A类和B类

子基金,赚取套利的差价。

深圳分级基金的母基金基本上是不能直接交易的,但分级基金恒生 B(150170)、H 股 B(150176)的母基金是可以直接交易的。这样的话,如果母基金的净值和价格差不多时可以直接买入,然后当天就可以直接分拆,第二天就可以分别卖出了。最近以来我一直持有恒生 B,就经常比较母基金添富恒生(164705)和恒生 A、恒生 B 的价格。往往是买入母基金以后就把原有的母基金卖掉一部分,分拆以后再卖出恒生 A。只是添富恒生(164705)的成交量很少,往往不容易买到。在 2016 年的 9 月 9 日和 9 月 28 日两天我就赚到好几厘钱的套利,大家可以计算一下这两天母基金和子基金收盘价,明显有一个价差。

不过溢价套利也不是没有风险的,主要的风险是大盘的下跌。另外,当溢价率较高时,往往套利的人也较多,等基金分拆到账后往往卖出时抛压也较大,这时溢价就会消失。所以,不妨关注些溢价率比较高同时可能关注度没那么高的分级品种。这里还需要注意,每天成交量很少的分级基金不要去做套利,因为这些基金不容易出货。

出现溢价套利机会是基金公司最喜欢看到的，因为大家都去套利时基金公司可以扩大基金规模，多赚取管理费甚至申购手续费，所以有时不排除基金公司故意联合某些机构拉高子基金价格以吸引大家参与申购套利的情况。相反，当分级基金出现折价套利机会时，基金公司是绝不希望你们参与的，因为那样会导致母基金被赎回从而减少基金规模。事实上，在牛市中经常出现溢价套利的机会，而在人气低迷时，出现的是折价套利的机会。只是套利的前提都是大盘不涨不跌，而在熊市中往往因为跌多涨少，会出现套利所得不够大盘跌幅的情况。而且在母基金赎回时，资金回来慢，一般赎回以后要三天后才能到账。

假如现在有一只分级基金A份额和B份额临近收盘的时候市价分别是0.9元和1.1元，如果A和B的份额比是标准的5:5，这意味着两者合并价是1元($0.9 \times 0.5 + 1.1 \times 0.5 = 1$)。如果与此同时，我们通过前一晚公布的母基金净值和当日跟踪行业指数涨跌幅估算其实时净值是1.02元，这就意味着A份额+B份额的价格比其净值折价1.96%——这个折价就是我们可以进行折价套利

的起点。

具体过程是这样的：

先像买股票一样分别买入分级基金的A份额和B份额,买之前要搞清楚A和B的份额配比,一般都是5:5,也有6:4和其他的。

然后当日就可以进行基金的合并。把A份额和B份额合并成母基金,不同的券商,合并功能在交易软件中的不同地方,这个不清楚的可以问问券商。

最后就是母基金的赎回了,这是折价套利过程中最惊险的一步。因为根据深交所的交易规则,必须在买入并合并的次日才能按照次日的净值赎回母基金。这意味着你进行折价套利,必须承担1天市场的波动。而且赎回母基金的资金到账比较慢,假如你周一下午3点前发出赎回指令,周三早上才能到账。

我们还是以之前的例子来看。假设你买入次日市场风平浪静,净值还是1.02元,那么赎回并支付0.5%的赎回费后,你能得到的实际净值是1.0149元,相比A级+B级的1元买入价,你获得了1.49%的套利收益。

但是大多数时候,市场不会那么风平浪静。这个当然是风险和机遇并存的,有可能亏损掉套利收益,也有可能获得意外的收益。假如很不幸你遇到频频大跌的行情,买入次日母基金净值下跌了3%,那么你赎回当日的净值是0.9894元,再算上赎回费,实际净值是0.984453元。这意味着虽然你套出了2%的折价部分,但因为承担市场波动,反而亏损了1.6%。如果你正好遇上次日市场大涨,母基金上涨3%,那么你的收益就是1.49%的套利收益+3%的母基金上涨收益,合计4.5%。这个折价套利在现实中还是比较难做的,因为这个机会一般出现在人气低迷的熊市中,此时分级基金的A和B往往成交量都不大,尤其是A份额,挂单和接单有时会相差好几厘。所以同时买到A和B就比较困难。加上还有承担1天市场的波动和赎回基金的3天时间,因此在实战中我唯独没有做过这个折价套利。

技校回眸

光阴荏苒，岁月如梭，自1992年我被分配到衢州市技工学校任教，一晃已是23个春秋。23年的风风雨雨、朝朝暮暮，我熟悉校园里的一草一木，回廊走道里留下了我的无数足迹。23年来，调皮可爱的学生的身影常常在我脑海里飘忽映现。现在虽已辞职离校，然而，聚散总是缘，离合总关情。虽然我许多精力花在股市中，然而，学校是我人生奋斗起步的平台，学校的这份工作更是我步入股市的保险锁与安全绳。往事如烟，幕幕桩桩，仿佛就发生在昨天。

我刚到这个学校时，整个学校仅一幢大楼。东边是办公室，西边是教室，另外搭了一个毛竹棚就是食堂。当时去食堂的路就是用鹅卵石铺了一层，走在上面总是高一脚、低一脚的，条件极为简陋。学校隶属于衢州市劳动人事局，原来只招居民户口的城里学生，那时初中毕业以后，农村户口

的只能考中专,居民户口才能读技校。1992年以后学校迎来了新的发展契机,每年劳动局拿出100多个名额,让学校招收农村户口的学生,但每人要收1万多元的费用。毕业以后分配到市属国有企业当工人。这政策让许多农村户口的学生争先恐后地来报名。有了钱,学校领导也是意气风发,准备大干一场,对全体教工说了多次“给我三年时间”,意思三年以后学校发展了再提高教职工的福利待遇,三年内大家辛苦一下。在农转非的优惠政策下,学校赚了钱,征了3万多平方米土地,几乎每年都有新房子造起来,学校有了很大的发展,校长也受到劳动局领导的高度评价。只是对教师要求显得过分苛刻,口头禅就是“死了张屠夫,不吃带毛猪”。我有时暗想“此处不留人,自有留人处”。当时只能心里想想,这毕竟是14年苦读才换来的安稳工作,何况校长不是专门针对我而言,只是泛泛而论,这实际上是一种领导与被领导矛盾的正常体现。

学生越招越多,学校越办越大,1998年以后虽然没有了农转非,但学校领导会拿出降低学费、招生给回扣的政策,加上怎么说也是公办学校,硬

是从许多民办学校那里抢了许多生源。还办了三
四所分校,有一所分校还办在江西德兴。学校规
模是大了,但同时也招了许多外聘教师,僧多粥
少,此时想提高待遇更是不可能。更绝的是,每当
临近年关,总会传出学校账上已经没有钱了的风
声,自然是年终奖能发一点就不错啦,不要想太多
了的意思。20多年我唯一一次外出旅游是在
2004年,学校给每位教工发了2000元,由旅行社
组织去了一趟海南。这次旅游全体教工分了三批,
用三年时间才全部轮到一次。而我很多同样在学
校教书的大学同学已经玩遍了国内的著名景点,
开始走出国门了。

学校的发展是有目共睹的,教学大楼、大礼
堂、学生宿舍、校办工厂等,如同雨后春笋般拔地
而起,生源扩大到全国各地。如果我们学校是一
个企业的话,应该至少能上新三板了,甚至我会买
上一部分股票投资,因为的确算是一个好企业,学
校领导也可以说是个很好的企业家。

现在回想起来,当时技校几任校长,虽然对教
职工的要求苛刻,给的生活福利待遇也不高,但没
有中饱私囊,而是一心扑在工作上,为学校的长远

发展拼搏努力。与近些年来反腐斗争中拿下的那些贪官污吏相比已是天壤之别，当年对他们的那些怨气也就荡然无存，继之而来的是深深的敬意。2010年我们学校和交通局下属的交通中专合并，成立衢州市工程技术学校，归市教育局统一管理。合并之际，我们学校账户上竟然有2000多万元存款，我们这些毫不知情的普通教职工得知后不禁大吃一惊，同时，也为因此对新学校作出的贡献而感到骄傲和自豪。这一点也受到了教育局领导的高度赞扬。而交通中专是负债的，两者相比，孰优孰劣一目了然。

2012年正是我到校工作20周年，我被省、市劳动人事系统职称评审组批准为高级讲师，也就是相当于大学里的副教授职称，待遇也相应提高。这样的高级职称在普通的中小学虽不说是凤毛麟角，却也是屈指可数的，就是在高校中要评上副教授也是谈何容易。我虽然业余炒股，但也做到与工作两不误。这次能评上高级讲师，除了自身的专业基础扎实的原因外，其中另外一个主要因素就是当时技工学校归属劳动人事系统管辖，近水楼台先得月也自然在情理之中。

合并成衢州市工程技术学校后,学校异地新建,新校区占地80000多平方米,建筑面积近60000平方米,82个班,学生3400多人,其中技师(大专学历)在校生占学生总数的1/3。目前学校已集大中专学历教育、高技能人才培养于一体,为国家重点职业技术学校、国家中等职业教育改革发展示范建设学校,同时也是省一级中等职业技术学校、省首批高技能人才培养基地、省技工人才输送基地、省中职学校德育教育基地、省绿色学校、省首批美丽校园等,美名之多,令人应接不暇。2014年在示范校建设中,我还有幸到清华大学培训一周,也算是走进了中国最好的高等学府接受教育。

新校园完全是现代化的学校,校内环境优美,设施齐备,美丽壮观,成了衢州西区的一道靓丽风景。如果与20年前的衢州老技工学校相比,前者已是珠光宝气的明星女郎,后者乃是荆钗布裙的农村姑娘,自然不可同日而语。然而我心之所归仍然在后者居多,因为这是工作生活了近20年、情愫洒落的地方,自然有着更多美好的回忆。且农村姑娘总是要宽容与淳朴一些,正是它的宽容,让我留职停薪,让我下海经商,让我在股市里圆

梦。而对待珠光宝气的明星女郎,我自然有些敬畏之心。在这里工作了5年时间,我自然多一份拘谨,现代化科学管理的节奏,与我这位在股海中自由弄潮惯了的人,显得有些不合拍,不和谐。这或许也是我申请辞职的原因之一吧。

衢州市技工学校自1981年冠名至2010年合并为工程技术学校,经历了30个春秋,而我在技工学校工作生活也有20个年头。现在虽辞职了,但人虽走,情还留,每当走过荷花三路技工学校的老校区时,总要留恋回眸,想到开心往事时会心一笑,思及忧伤之事,也会唏嘘感叹。今书《股丐传记》之时,赋诗一首,以表对技校的感恩之心:

衢州技校三十秋, 万名学子遍神州。
寄身校园二十载, 酸甜辛辣唯无愁。
留职停薪股海游, 下海归来评教授。
今朝与尔两分手, 愿君更上一层楼。

美加记游

而今何事最相宜？宜醉宜游宜睡。2015年5月辞职后不久，我真有点空虚单调之感，倏而想起宋朝著名词人辛弃疾的这一名句来。“宜醉”不爱，“宜睡”随时享受，唯“宜游”真是少了些。虽已奔天命之年，但至今仍未跨出国门，也乃人生一大遗憾。如今，不缺钱，有的是时间，相对年轻，身康体健，三者齐备，正是旅游的黄金年龄。于是出去走走的想法与日俱增。

132

欲渡来舟楫，欲攀架云梯。说来也巧，我妻子有四个哥哥，其中第二个哥哥的女儿从浙江大学毕业以后到香港科技大学硕博连读，没毕业就和她的导师一起去了美国罗彻斯特大学，毕业以后留校任教。现在已是带出两批博士生的博士生导师，也成了她所研究领域(医学影像)的权威，屡次在国际学术会议上作总结性发言。今年又传来了她要在美国结婚的好消息。她还邀请我们全家一

起去参加婚礼。同时我妻子最小的哥哥2000年移民加拿大后,因为小儿子刚出生,已经几年没回衢州老家了,甚是牵挂,也准备回衢州看望父母,住上些日子。他自然而然就成了我们一家旅美国、加拿大的义务导游。于是我们一家三口就有了这一趟美加之行了。

签证与乘机

办护照、签证是出国的必备手续,国内办护照甚是快捷,而赴美签证规定繁多,也很麻烦。因为是自由行,什么都得自己来,我把这个艰巨的任务都交给了读大二的女儿。侄女那边先发过来一份邀请函,英文写的,大致意思是邀请我们家去参加她的婚礼。邀请函上详细写了他们的信息。然后需要我们自己填一个超长的签证申请表。虽然网页可以设置中文语言,但是所有的内容都需要自己英文填入。女儿花了很长时间填写那个表格。表格比查户口还严格,几乎前半生的经历都要写完整,小学、初中、高中的入学时间,职务,学校联系方式等,都要逐条写清楚,然后方可提交。最后电脑中出现两个需要打印出来的申请表和确认页,

为了以防万一,我们每个人的都打了一式两份,然后就可以预约面试了。通过网上注册后,网上只能通过中信银行付款,签证通过之后护照的邮寄地址也是中信银行,所以我们填了一个熟悉的网点,为方便以后取护照。缴费、预约时间完成后,打印出凭证,就可以准备去美国驻上海领事馆面签了。面签需要的资料依然很多,除了护照、身份证、户口本、白底照片和刚刚打印出来的资料外,还要出具各种财产证明。房产证、车辆行驶证、银行流水、工资单、就职证明,证明同行家属关系的结婚证、出生证等,都一一复印,一并附上。

134

出发去面签前,我们查好了美国驻上海领事馆在奉贤路的地址,住的地方就定在领事馆附近,晚上坐高铁到上海。面签当天,我们还特地提早一些到了那里,结果已经人满为患了。虽然我们到早了,但是只要你去那边报到一下,就会给你一个号,准备排队了。进入领事馆里除了那些材料,什么东西都不准带入,连带有金属扣子的皮带都要抽掉,又不提供寄存点,于是对面的民间寄存点生意就火爆了。谁都不能例外,只能存了行李排队去。过了一个个检查关卡,终于进入了面试大

厅,厅内排队依然像游乐项目一样,“S”形的路线,排什么窗口的都有,所有人脸上都显得有些焦急,担忧是否会被拒签,一旦获准,仿佛中奖一般。当时我们也有点懵,先走到第一个窗口,让我们把护照背后贴的条形码凑近玻璃窗上给她扫,顺利通过。再去第二个窗口,分别把左右手的除了大拇指外的四个手指头放上去录指纹,顺利通过后接下来就是面签了。窗口很多,所以进度还是比较快的,排了不一会儿就轮到我们了,一家人可以一起签。走上前去,“你好!”这位老外说着歪歪的普通话,先问了一些基本信息,然后就一番打字,还问了我女儿一句英语:“You can speak English?”“A little.”我女儿几乎是脑子里蹦出来的反应,他也没有继续追问。结束后,他收走我们的材料说:“你们的签证没有问题了。”事后我问女儿为什么不是“Can you speak English?”她说大概是为了我们中国人便于理解吧。

数日后,签证寄到杭州的中信银行,我找了认识的人帮我们取了寄回衢州。接着我们开始准备加拿大的签证。加拿大的签证就比美国的省力很多。小舅子帮我们整理好了表格,加上之前准备

的财产证明资料和基本资料就可以了,也不用每个人都去上海面签,只要派个代表送去领事馆就好。我女儿一个人准备好,然后去了一趟上海送材料,她说相对还是方便的,就是他们要的财产证明要英文版的,就额外付了材料的翻译费。

2016年6月24日一大早,我们一家坐高铁去上海,下午从浦东机场出发直飞芝加哥,再转机去罗彻斯特。飞往芝加哥的这班国际航班,我们坐了13个小时之久。飞机大得惊人,我坐在窗边的位置,不时地望着窗外的蓝天白云。团团白云,时而如野马奔腾,似万牛横坡;时而是白银如山,群峰峥嵘。看到一马平川的云野,真想下飞机去走一走,领略一下《西游记》里孙悟空腾云驾雾的感受。看久了也有些累,就关上了窗门。看见飞机上的空姐,亚洲人的长相,模样可爱,服务热情,却说着蹩脚的普通话,显得有些美中不足,缺少一种亲切感。每个人座位前都有一台迷你电视机,飞机起飞后就可以随意点播节目来看,但都是英文无字幕,高中、大学里学的英语,因长时间不用,只剩下一年级水平,单凭图像看看,已是索然无味。

飞机很大,飞起来非常平稳。因为要跨越日

期变更线,就有12个小时的时差,所以按照当地时间给我们提供早、中、晚饭就显得特别密集。吃过一顿饭后,喇叭里提示让大家关上窗户板,机舱内灯光也开始调暗,是到了睡觉的时间。平时睡眠浅的我在这种环境下是睡不着的,就那样躺了一会儿。也不知道过了多久,灯被重新打开,提示音也说可以打开窗户板了,空姐推着车来供应早餐,其实我还是完全饱的状态,这样应该就是为了让我们适应时差吧。

12个多小时后终于快到达芝加哥了,空姐开始发海关申报单,因为我们是第一次飞往美国,在修改了好几次、填错了好几张申报单后终于完成了。飞机降落之后,先过了海关,交上刚刚填好的申报单,通过后取行李准备转机,跟着人流走,一直走到出口,给工作人员看了我们的机票,他们搬走我们的行李准备转机托运。另一位工作人员手里举着一块排,上面用中文写着“二楼乘坐小火车”,迷迷糊糊地就跟着走了,后来才知道小火车是送我们去航站楼登机。还好我们提前取好了转机的票,找到登机口后顺利转机。在芝加哥机场转机的时候,我想起了1886年芝加哥工人大罢工

的斗争历史。当年4月,25万工人罢工,5月1日,罢工得到纺织工人、制鞋工人与房屋装修工人的支持。虽然后来被暴力镇压,但由于各国工人阶级的团结与不断斗争,终于赢得了8小时工作制和5月1日定为国际劳动节的胜利。工人罢工的故事是在初中的历史课本里读到的,今天真正到了芝加哥机场,仿佛仍能隐隐听到罢工工人的口号声。可惜没时间,不能到芝加哥市区走走,因而感到有些遗憾。

飞往罗彻斯特的飞机就不一样了,相对小多了,机舱一排一共三个座位,左边一个,右边两个连坐,中间一条狭窄的过道,我们从过道通过的时候都是低着头走的。这班飞机根本就没有余地设置头等舱。飞机上提供了一次饮料的时间,我们就到了。因为转机之后晚点了几个小时,到达的时候已是半夜了,整个机场就只有我们这个航班的人了。取出行李,跟着人流走到出口,我侄女一家人已经在那等了很久了。亲人在异国相逢,自然是分外亲密,格外惊喜。说不完的离情别绪,道不尽的祝福祝愿。

罗彻斯特探亲

罗彻斯特位于北美洲五大湖区，珍妮西河由南向北流经市区，汇入安大略湖。市内水力资源丰富，市民两百多万人，是纽约州的第三大城市。一路坐车去侄女家，跟中国城市的热闹完全不同，地广人稀，加上又是半夜，一路上很安静。开了很久，渐渐显露出住宅区的样子了，都是低矮的别墅。每家每户都有自己的一大片草坪，开车停进车库，因为晚了，关了车库门，直接回到家里去了，家里养的一条大狼狗也出来迎接。简单参观了一下房子，整理下东西，就急急忙忙睡了。长途奔波，加上飞机上没有睡好，实在是又累又困，不久就进入了梦乡。

139

第二天睡到10点多才起床，先参观了房子内部，一共三层，地下一层是库房，堆着乱七八糟的好多工具，竟然有一台拖拉机一样的割草机。地上两层，一层是一个可以同时停两辆汽车的车库和客厅、餐厅，房子占地面积120平方米，客厅、餐厅也都很大，楼上就是卧室和书房了。内部装修基本都是以木头为主要材料，感觉既温馨又大

方。走到外面一看，颇为吃惊，房子周围都是草坪，有三四千平方米，四周由百余棵松树环抱着，树枝密密麻麻的，成了天然的围墙，房子后面有两棵大橡树，要两个人才能合抱过来。走出大门口，发现整个住宅区绿树成荫，湖水环抱，道路两旁零星有序的房子都在郁郁葱葱的大树丛中，阳光柔和，空气清新，花红叶绿，蝶飞鸟鸣，令人心旷神怡。

罗彻斯特有“花城”美誉，更有“世界影像中心”的美称，我真想一下子就去市中心欣赏与参观。然而因人地两疏，加上语言交流的不便，侄女一家人又忙于筹办婚礼，也无暇带我们出去游览。接下来的几天我们就基本上待在家里，早餐经常吃的就是烤面包和三明治，中餐、晚餐还是会做一些米饭。侄女婿是个黄头发、蓝眼睛的美国帅哥，我们都叫他尼克。他吃不习惯中国菜，还喊着要减肥，经常吃得很少，吃饭时总喜欢配一杯加满冰块的水或者果汁。平时如果要逛超市、商场，需要侄女开车送我们过去。工作日里，既没车，又不认路，我们基本上待在家里或是去附近走走。我经常黑白颠倒，晚上起来看股票，白天有时睡大觉，我家属经常唠叨说，到美国来是让我来睡觉的。

美国因建国时期，国内治安相对混乱，且警力严重不足，为确保大家安全，允许私人拥有枪支予以自卫。与此同时，建国时期，民兵发挥了巨大作用，因此美国1791年批准生效的宪法第二条规定：管理良好的民兵为保障自由州的安全所必需，人民持有和携带武器的权利不受侵犯。以致家庭中藏枪支已是极其平常之事，绝不会像我国一样认为是大逆不道之事。侄女家里有一个装了密码锁的房间，后来有一天尼克打开了让我们参观，里面两面墙上挂满了枪和弹夹。各种款式的手枪和步枪，仿佛就是一个枪支陈列室。尼克认真地向我们介绍起来，侄女做翻译，一共有八支枪：步枪有雷明顿870-12口径步枪、雷明顿700狙击步枪、现代半自动步枪AR-15、鲁格10-22步枪、俄罗斯莫辛纳甘步枪，短枪有黑克斯·科赫手枪、黑克勒P22手枪和三八左轮手枪各一把。真是令我们大开眼界，拿起来觉得比想象的重了不少。我当时就提出周末一定带我们去靶场练练，尼克爽快地答应了。

侄女家的住宅区附近有一片堪称是“富人区”的小区，吃过晚饭我们常过去走走。每一套房子

加上草坪占地好比一个体育场,装修精致豪华,每一套都是不同的设计风格,我们戏称“在家里吃饭都得打电话吧”。不过这里的别墅却也不算贵,我侄女家2009年买的别墅建筑面积也就300多平方米,然而占地面积却有3700平方米。当时美国遭遇金融危机,经济萧条,房地产市场更是低迷,当地政府为了刺激经济,鼓励市民买房,出台了奖励政策,市民买一套房子,不论大小,政府退税8000美元。这套房子当时花了19.8万美元,实际上只支付了19万美元,真是便宜。不过每个月要交500美元的房产税,联邦政府会从你工资里直接扣除,全年6000美元,所以这里没人炒房,房价也相对稳定。附近那个“富人区”估计我买得起也交不起税了。

周末我们就去了射击场,尼克耐心地手把手教我们射击。我把手枪、步枪、狙击枪都拿起来试试身手,很快就学会了基本要领。在空旷的射击场听到“嘭嘭”“嘭嘭”的枪声,我很兴奋,心中大呼“过瘾”。我女儿在打狙击步枪时,尽管戴了减音耳罩,也先目睹了我射击过程,但当她扣动扳机的一刹那,突然发出的巨大响声和枪支后坐力,还是

把她吓着了，嘴里发出“啊、啊”的叫声，引得我们笑个不停。如此荷枪实弹且枪支种类齐全的射击，我还是生平第一次经历，在国内无非打过几次气枪而已。高中、大学军训，总以为可以打打枪，但除了队列训练外，想打枪那是天方夜谭。过了打枪瘾，是我这次旅美之行的重大收获之一，必然在我终生留下美好的回忆。

离开了射击场，我们就顺路跟着侄女去参观罗彻斯特大学的校园。罗彻斯特大学创建于1850年，当时是一所教会学校，现在已是一所男女同校的重要私立大学，为美国100所最佳院校之一。该校的7位学者为全国科学院院士，18位学者为美国文理研究院院士。在教师与校友队伍中，有5名教授为诺贝尔奖获得者，9名学者获得过普利策文学奖。校园非常大，学校里有河流和公园，环境十分优美。与我们国内的校园不同，不是高大的教学楼、宿舍楼和食堂，而是一幢幢西式建筑，光看外边，都会令人迷失方向。“那边排屋群一样的房子是学生宿舍，我的办公室就在这一幢。”侄女边介绍边带我们走进了一幢楼，跨过两扇门，第二扇需要密码。进了办公室，清一色的苹果电脑，

办公室窗外又是一片草地,风景很好。中午时分,我们一起去了食堂,说是食堂,更多像餐厅,像肯德基、麦当劳这样的餐厅,好几家餐厅在一幢矮建筑内,室内室外都放置了桌椅。我买了一个墨西哥鸡肉卷给女儿到外面吃,分量真是大啊。点餐的时候我注意到,如果你点了饮料,服务员不会给你端上饮料,而是给你一个空杯子,让你自己去外面的饮料机中取,所有的餐厅都是这样,人与人之间完全信任。餐厅里来来去去的学生也很多。

吃中饭时,侄女向我们介绍了罗彻斯特大学的概况。该大学有八大学院,即文理、工程学与应用学、伊斯曼音乐、教育与人才研究、医学与牙科、护理、商业管理研究、人文科学与研究。说起知名校友时,她更是兴致勃勃地如数家珍。但因西方人的名字难记,我只记得乔治·惠普尔是医学与牙科学院的创始人,因发现贫血病的肝脏疗法而获得诺贝尔奖。

卡尔加里之游

卡尔加里又称卡城,是加拿大第四大城市,坐落于加拿大艾伯塔省南部落基山脉,面积789.9平

方公里,海拔1048米。卡尔加里(calgary)一词的意思是“清澈流动的水”。市内石油、天然气资源丰富,是加拿大的能源中心,也是北美第二大能源中心。市内世界500强公司人均拥有量居全加拿大第一。2012年至2014年在《经济学人》选出的全球最宜居城市中,排在第五位。我小舅子家就在卡尔加里。

侄女的婚礼还在筹备当中,正式的婚礼在8月底举行,一家人都在忙忙碌碌,我们又帮不上忙。我们在她家里已住了半个月,他们反而要照顾我们,我们已经有点内疚感,于是就决定先去加拿大小舅子家里做客游览。翌日,我们就坐上了去加拿大的飞机,先飞到芝加哥机场,再转机去卡尔加里。到了小舅子家也已是晚上了,他的小儿子睡下了,多年没见的大女儿已是亭亭玉立的大姑娘了,笑咪咪地在门口迎接我们一家人的到来。

小舅子家的房子不像美国的侄女家,没有一大片空旷的草坪,反而一个小区似的邻居之间离得比较近。隔壁一户人家有一对俄罗斯姐妹跟小侄儿差不多年龄,经常来家里找他玩。大侄女读高中了刚好放暑假,小舅子夫妇都得上班。小侄

儿还要去上幼儿园,他每次起床动作慢,送他去幼儿园后小舅子上班总是迟到。幼儿园离家也不远,走过两三条街就到了。于是,我们去后就承包了小侄儿上幼儿园接送的活。工作日里,我们早上起来送小侄儿去上学,回来以后大侄女会带我们去附近转转。走过一段路,就会有一个公园,在公园里可以打篮球、网球,还有人打橄榄球。公园的边上有个滑冰场,平时都会有冰上曲棍球队在这里训练,只有周日下午对外开放一个小时。发现了这个好地方之后,接下来的几个周日我们都来溜冰,跟以前在国内玩的轮滑鞋不同,这可是真冰和冰刀鞋。滑冰场温度自然很低,很多当地人也带着小孩来玩,门票只要每人1加元。卡尔加里这个城市的冰上曲棍球队很厉害,不光这样,这些自己来玩的外国的小朋友们,不管年纪大小,冰上滑起来也是来去自如,飘逸潇洒。小舅子家里运动装备齐全,除了滑冰之外,连着好几天,吃过晚饭,散步去公园打网球也是必备项目。这是我们在国内很少接触的运动,虽然陌生,但是很好上手,打了几天,就长进了不少。

周末我们去打了一次高尔夫球。高尔夫球场

是一大片草地，分好几个球场，我们来到的是最基础的训练区，场地有球提供，但是球杆得自带。我急忙找了个位置尝试了一下，心里想着像电视剧里一般手轻轻一抬，就会划出一道完美的弧线，然而现实是根本控制不好方向，完全击了个空。小舅子稍微教了一下要领，告诉我该怎么握杆：两手握杆的时候，左手的大拇指正好放在右手拇指下的窝里，两只手要联结在一起形成一体。站的时候双脚分开与肩同宽。我渐渐地找到了一点感觉，但这种完全陌生的球学起来并不容易，还是会为常常击不到球而遗憾。

147

7月份正巧遇上牛仔节，卡尔加里的牛仔节是传扬加拿大西部理念和文化遗产的盛大庆典，在每年7月的第一个星期五举行。在长达十天的节庆期间，全世界的牛仔都会来到卡尔加里，参加篷车大赛、骑马摔牛的比赛。我们坐上小火车到了热闹的城区，在机器上购了票。下了车，都没有检票的人，只看见大大小小的市民都戴着牛仔帽。我们既好奇又紧张地观赏了一场骑牛比赛。选手们骑上牛准备好之后，猛地打开栅栏，让已经激怒的牛破门而出。比赛规定牛仔们谁能在公牛背上

保持8秒不掉下来,就能得分。比赛十分精彩激烈,不过我真替参赛的选手紧张,因为这比赛的危险性很高,可怕的不是摔下来,而是摔下来后,愤怒的牛会扑上来用角顶人。这场比赛既紧张又刺激,引人入胜,惊心动魄。有时仿佛自己进入角色,不时地惊呼出声,不亚于西班牙的斗牛,生平第一次见识,大开眼界。

位于加拿大艾伯塔省红鹿河村的 Drumheller 小镇,距离卡尔加里六十几公里,有举世闻名的恐龙公园,1979年被列入《世界遗产名录》。镇上有全球最大的恐龙博物馆和恐龙雕塑,被称为恐龙谷,是加拿大的著名景观之一。我们驾车前去参观。博物馆展示了几十个种类的恐龙骨架,据说是世界上规模最大且最完整的恐龙展,还有栩栩如生的恐龙模型。在各种体验馆里你会有进入侏罗纪时代的感觉。据世界遗产委员会评定,艾伯塔省恐龙公园爬行动物的化石代表了七种恐龙化石,可以追溯到7500万年前。这个 Drumheller 小镇还有着独特的地貌——喀斯特地貌,恐龙谷四壁的岩石层次分明,谷内大小山丘奇形怪状,千姿百态;山丘上的石柱形状独特,别具一格,像一座

座站立的蘑菇山。

早在初中地理书上学习过的洛基山脉,从加拿大不列颠哥伦比亚省到美国西南部的新墨西哥州,南北纵贯 4800 多千米,由众多的小山脉组成。从小舅子家驾车去落基山脉需三四个小时。首先游览的是有洛基山珠宝地之称的露易丝湖。初夏,碧绿的湖水倒映着冰雪覆盖的群山,形成了绝世美景。这里安详宁静,我们漫步湖畔,欣赏湖光山色,也瞻仰了著名的露易丝湖堡垒酒店。据小舅子说,在酒店里可以享受英国贵族般悠闲自在的生活。环绕湖畔,有许许多多徒步路径,环境清幽,景色宜人,真有世外桃源之感。湖边还有一条登山路径,可直达 366 米高的山顶。我们沿路攀登,路面 S 形环绕而上,设计相对平稳,一直不感到劳累。在山顶我们一起欣赏维多利亚的冰川,俯瞰翡翠般的露易丝湖,清风习习,心旷神怡,大有不虚此行的感叹。

从露易丝湖出来,我们就前往世界闻名的班夫小镇。我们乘坐硫磺山的班夫空中缆车,透过高速缆车的玻璃窗可以鸟瞰群山风光,约八分钟就到达海拔 2285 米的硫磺山顶。在山顶,班夫、

弓河谷、明尼汪长湖的美景尽收眼底。在那里我仿佛又看到了泰山的雄伟、华山的险奇、黄山的秀丽与武夷山的风光。电影《大江东去》中的弓河瀑布别有情趣。在印第安人的传说中,鬼怪出没的魔鬼岩是绝佳的适合拍照的惊奇之角,我们纷纷留影,或全家合照,或母女留影,女儿更是做出各种姿势,拍下了十来个镜头。在山顶的平坦处漫步,欣赏着日照映在远处巍峨的洛基山雪峰上,令人疑在仙境,如履天庭。

第二天,我们又骑车前往洛基山最大的国家公园——贾斯珀公园。那里的冰原公路多坦荡如砥,颜色与冰相近,真的像在冰原上行驶一般。弓湖是游客集聚众多的地方,是冰原大道上最美的风景之一。它位于阿尔伯塔西部的弓峰南面、瓦普提克山脉的东面,是在瓦普塔冰原的弓冰河作用下而形成的冰川湖。据说弓冰河沿岸附近生长的道格拉斯冷杉适合制作弓,弓河由此得名。弓湖海拔1920米,面积为3.21平方千米,深处可达50米。它倒映周围的碧空雪峰,翠蓝色的湖水,真有“一湖碧水风吹皱,阳光洒落满湖金”的美景。

洛基山脉中湖泊众多。曾经沧海难为水,除

却巫山不是云。因我们游览了露易丝湖与弓湖，后来国家公园中的佩投湖与玛琳湖因行程安排之限，也就无心欣赏了。我女儿说，留着到下次来时再来玩吧！女儿说的是实话，她年纪轻，来日方长，或许侄女、小舅子留美、留加之路，她也有可能踏上。而我已是奔天命之年，感到再有下次的机会已不多了。回卡尔加里的路上，我仍然沉醉在这次旅游的回忆之中。

华盛顿之行与西式婚庆

到了八月初，我们又从加拿大飞回美国，准备参加大侄女的婚礼。在准备婚礼的空隙，大侄女带我们一大家子正式去华盛顿旅游了一次。驾车从罗彻斯特开往华盛顿，一大家人坐满了两辆车，开了八个小时才到达华盛顿。美国人出门旅游喜欢自己驾车，可能跟他们公共交通工具少且地广人稀有关。中途路过一个城市的时候，大侄女告诉我们这个城市的人喜欢开车灯，不管白天还是黑夜都开着车灯。第一天我们去了国会大厦，一开始我们以为那是白宫，因为洁白干净，模仿古罗马的风格，气势雄浑壮观。国会大厦和林肯纪念

堂之间有一个国家广场,中间有一条延绵3公里的林荫大道,道路两侧分布了很多风格各异的博物馆,中间有一片大草坪,来游玩的人也很多。华盛顿纪念碑就位于这段林荫大道中部。这是一座大理石方尖碑,高169米,华盛顿特区有明文规定,特区内任何建筑不得超过它的高度。林肯纪念堂的正中心是一座高5.8米的林肯坐像。在林肯纪念堂和华盛顿纪念碑之间的一个长方形人工池塘叫镜湖。第二天,我们去了真正的白宫。白宫是美国总统府,外围一圈栅栏,只能隔着栅栏远远地看了。傍晚时候,我们去了唐人街,因为是Chinatown,不由地有了亲切感,牌坊上大大的“中国城”三个字醒目壮观。在唐人街我们也有幸围观了年轻人表演的街舞,节奏明快,别具特色。

152

在华盛顿市区旅游时,我常陷入沉思。在华盛顿纪念碑前,我对这位被称为“美国国父”的华盛顿,敬意油然而生。他在美国独立战争时任大陆军的总司令,独立战争结束后,连任了两届总统,后来毅然放弃权利而下野。在职时设立了“三权鼎立”的体制,一直延续到今天,也开创了总统在正常情况下只能任两届的先例,致使现在世界

上许多国家也遵循此惯例。目前我国也是如此，在邓小平执政时，就废除了领导职务终身制。这确实有利于民主，有利于领导干部的年轻化，对国家、对人民都是件大好事。

在林肯纪念堂里，我对这位美国南北战争时期的总统的崇敬之意油然而生。他反对国家分裂，废除了奴隶制，颁布了《宅地法》与《解放黑人宣言》，提出了美利坚联邦及其领土上不分人种、人人生而平等的权利，是一位真正为美国民众争自由、平等和谋福祉的伟大领袖。我为他不幸遇刺身亡感到由衷的惋惜和哀伤。

在华盛顿市里，我想到了美国第32任总统罗斯福。他在第二次世界大战中，力主对日本宣战，并引进了价格管制和配给机制，以租借法案使美国转变为民主国家的兵工厂，使美国成为同盟国主要的军火供应商和融资者，为二战的彻底胜利奠定了坚实的基础。抗日战争期间，美国不仅给我们提供军火，还派飞虎队空军来我国参战。最后与反法西斯阵营一起，击败了德国、意大利和日本。在雅尔塔会议、波茨坦公告与联合国成立等多项重大国际事务中，发挥了重要作用，致使日本

侵占我国的全部领土得以归还。罗斯福确实确实是一位有恩于中华民族的美国总统,多次被评为美国最佳总统,也是我最崇敬的美国总统。

观看白宫时,我自然想起了那位毅然结束越南战争、两度访问中国、打开了中美关系大门的尼克松总统,他被称为“中国人民的老朋友”。虽然他因“水门事件”而辞职,但他在中国人民心中留下了深远的友好记忆。

在美国国会大厦前,我沉思良久,仿佛看见由这里点燃的阿富汗、伊拉克、南联盟与利比亚的战火,想到由这里制定的对我国的无数制裁和限制,每年对我国人权、军事国防的指手画脚,一种愤慨骤然而来,厌恶感倏然而生。在五角大楼那里,自然而然想起了南海战机撞击,南联盟中国大使馆中的炸弹与这几年美国航母与战舰在我国南海耀武扬威的幕幕桩桩。我不愿再看,愤然离开。这种愤慨的心情,一直到了韩战、越战纪念墙面前,始得消融,一种民族的自豪感与胜利者的光荣感葛然而至,脸上情不自禁地露出了笑容。

从华盛顿回到罗彻斯特,没过几天就举行了侄女的婚礼。这是我第一次参加西式婚庆。婚礼

分三个阶段。

一是在教堂举行神圣而庄严的结婚典礼，来参加的亲戚朋友，女士都穿裙子，男士都穿衬衫西装。一一落座后，伴郎团登场，都是侄女婿的朋友们，穿着伴郎团礼服，配着有动感的音乐，一个个戴着墨镜，詹姆斯·邦德般的登场。然后音乐开始，小花童与伴娘一个一个地走出来，最后全场起立，大侄女挽着父亲的手登场。走到台前，我二舅子把女儿的手交到新郎的手上，新郎牵着新娘走上讲台，牧师开始主持，念证婚词。看到牧师那么年轻，我非常奇怪，因为在我印象里牧师至少该是个半老头吧。后来才知道这个牧师是侄女婿的同学，只要去考个牧师证就可以当牧师了。在美国，牧师是婚礼主持人更是证婚人，在当地政府部门领取的结婚证书，只有牧师在婚礼上证婚后签了名才有法律效力。

155

二是举行轻松愉快的婚礼派对。教堂里的仪式结束之后，所有人驱车到动物园里的一个酒店，客人们或喝酒聊天，或走出酒店看新郎新娘拍照，或慢慢欣赏公园美景，轻松浪漫而富有情调。

最后是晚上举行结婚晚宴，就在动物园的海

底世界。通过一个通道走进餐馆,向四周看去,都是玻璃窗,外面水里游着几只小海豚。宴会厅很大,所有亲戚朋友们入场后,由主持人开始主持婚礼。婚礼的形式不复杂,就是双方父母和朋友上台说了几句祝福的话。晚宴开始,场地中心的桌子上摆上了各式各样的菜与水果,还有意大利面、整块的牛排等等,完全是西式的风格。从新郎桌开始一桌一桌上前拿食物,能吃多少加多少,如果要吃牛排需要自己切一块下来。牛排很大块,切到中间还是带血的,我们有些吃不习惯。用餐结束后,收了中间的桌子,大家相互敬酒。年轻人们开始活跃起来,舞台上DJ开始放歌,节奏欢快,小孩子们一起跳舞,酷似中国广场舞的架势,跳着跳着,婚礼进入高潮,大人们也一起跳起来,围着新郎新娘尽情载歌载舞,欢乐喜庆,热闹非凡。

回国途中的联想

在旅美加的这些日子,我们深深地感受到了欧洲文艺复兴与工业革命的影子与原型,这或许正是美国和加拿大能迅速发展的原因所在。在与亲人们的交往中得知美国和加拿大的福利保障都

不错,但是税收很重,工资中有30%左右要交税,所以经济上并不是很宽裕。我侄女天赋极佳,加上年轻,很快融入了美国社会,生活条件不错。而我的小舅子是30多岁才去加拿大,就辛苦多了。他从中科大毕业以后就在广州外企工作,老婆原来是大学教师,当时生活水平已经很不错了。2000年到加拿大后一切从零开始,甚至做过苦力,几年以后夫妻都拿到加拿大的文凭和职称以后才慢慢好起来,但也就是普通的工薪阶层。这两年油价低,加拿大经济也很不景气。他经常和我们说,他们所接触的很多华人反而很羡慕国内,社会稳定,经济高速发展。

现在许多人都想回中国发展,学中文的学校越来越多,其目的就想和中国人做生意或来中国创业发展,我也为此由衷地感到自豪。

在回国的飞机上,我倏然感到中华民族犹如一只慢牛股,在唐朝时飙升至顶峰,世界各地各城市中的唐人街就是例证。元朝的成吉思汗时期,又迅速崛起,一度征服欧洲,但很快回落。到明朝时又来了一个新的高峰,也有了郑和下西洋的辉煌。清朝康乾之治又有了一个相对强盛的时期,

无奈中晚清后,由于闭关自守,一直回落,最后到了低谷,也有了八国联军入侵、中英鸦片战争、中日甲午战争的惨败,先后签订了“南京条约”“马关条约”“辛丑条约”等系列丧权辱国的条款,而后是长时期的低谷横盘。直到辛亥革命胜利,犹如沉睡之牛苏醒。中华人民共和国的成立,标志着慢牛起步,中间虽有震荡,但自从改革开放以来,慢牛成了疯牛,一路飙升,经济总量居然达到了世界第二的境界。随着中国梦的实现,经济老大的地位也为期不远了。

美国正如一只发行不久的高成长股,短短几百年的时间中,成了全球经济与军事上的霸主。在国内尊重人权、民主自由与三权鼎立的国家体制,或许正是其快速发展的动力,但在世界事务中却推行霸权、唯我独尊,到处点燃战火,唯我为大,与国内民主、自由、平等的理念背道而驰,这可能就是这只新牛股必然要开始衰落的根本原因所在。只有在国际事务中,也真正达到民主、自由与尊重其他国家的主权与人权,才会世界和谐、和平,才能共同创建和平美好的地球村。那时美国也才会成为真正的美丽国家。

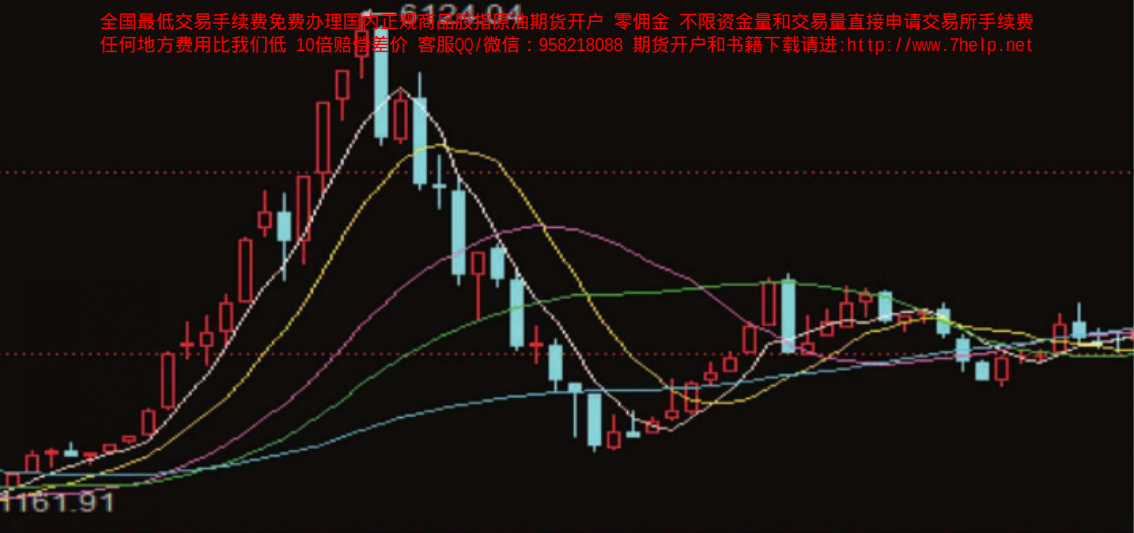
后 记

2015年5月,我辞去衢州工程技术学校高级讲师的教学工作以后,南下海南欣赏了我国的南国风光,西飞美国、加拿大领略了异国风情。回到衢州后,除了观察股市行情,就是看看电视,或养花种菜,回味小时候的田园生活;或散步遛狗,享受着退休族的闲情逸致。闲时静际,想起了孩提时代与求学岁月中的幕幕往事,仿佛就在昨天,儿时发小、学校同窗的形象,常常浮现脑际,仿佛就在眼前。尤其是20年的股海生涯,跌宕起伏,扬波搏浪,更是历历在目,于是我萌发了写本回忆录的念头,与家人、朋友商量,都异口同声地叫好。但基于自己文学功底浅薄,文字水平有限,又不敢贸然动手。最后咨询了我叔叔,得到他的支持后我才下了决心,因为叔叔出版过好几本书,他有经验与水平,得到他的支持与指点,我的心里也就踏实了。

出书的目的有三：一是充实自己的人生，前半生在股海中闯荡已有小成，后半辈子也要在书山上留下抔土片石；二是给下一辈留下一些我们“70后”一辈人努力打拼的生活痕迹，以激励他们健康成长，增强奋发向上的进取意识，达到长江后浪推前浪、一代更比一代强的预想；三是把自己在股海中成败得失的亲身经历，告诉广大中小股民，失误时引以为戒，成功处可作他山之石。

《股丐传记》系真人真事，涉及有关的人和事，未经本人审核同意，但无伤人之语、造假之事，如有差错，由我负相应之责。在撰写与出版过程中，叔叔徐海水既为本书作序，又帮助审核校对，吴利平为本书题写了书名，女儿徐庆做了大量的打印校对工作。于此，深表敬意与谢意。

作者 于丁酉年春



前十年，听消息、看股评、研究技术分析，却是颗粒无收；
后十年，不听消息，不看股评，潜心研究基金数据，迎来百倍收益。希望这二十年的投资经历能给和我一样的普通投资者带来一些帮助。

——作者

ISBN 978-7-5508-2128-6



定价：29.80 元

